

2016-2021年中国茶叶行业市场评估及投资前景评估报告

报告大纲

一、报告简介

智研咨询发布的《2016-2021年中国茶叶行业市场评估及投资前景评估报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.chyxx.com/research/201512/372947.html>

报告价格：电子版: 9800元 纸介版：9800元 电子和纸介版: 10000元

订购电话: 010-60343812、010-60343813、400-600-8596、400-700-9383

电子邮箱: sales@chyxx.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

前言

从茶叶B2C网上零售的交易规模上看，天猫、京东、当当等综合电商平台占到了整个交易规模的90%，而垂直网站仅占到了10%。

2014年天猫双十一茶叶电商成交额超过15000万元，在成交商品数、客单价、店铺数量等方面均有上升，成交商品数为4,854,822;客单价为187元，店铺数量为171,136;活跃店铺数为73,699;关注人数为2,226,923;关注次数为9,974,285.其中关注次数增量最大，比2013年多出184万次。

电子商务作为一种新兴的茶叶销售平台和渠道模式，2013年茶叶电商的销售总额达到85.37亿元，2014年，保持增长势头，电商销售额达到了112.04亿元，同比2013年，增长率为31.24%.占据整个茶叶市场规模的8.27%。

目前，许多茶叶电商平台试水O2O模式，图谋构建"线上购买，线下体验"的全新商贸模式。与此同时，还启动了"百城千店计划",拟将O2O模式覆盖到国内100个城市。

与2013年相比，2014年各大茶企、茶叶店均将电商视为主要阵地，大部队进入电商行列，茶叶网购快速发展，2014年消费者对茶叶网购问题主要在于茶叶质量问题，与卖家描述和宣传不符，导致茶叶网购总体满意度下降。但是总体而言，茶叶网购价格和便利性仍得到大多数消费者追求，茶叶网购总体较为满意。

本互联网对中国茶叶行业研究报告共十章是智研数据中心咨询公司的研究成果，通过文字、图表向您详尽描述您所处的行业形势，为您提供详尽的内容。智研咨询在其多年的行业研究经验基础上建立起了完善的产业研究体系，一整套的产业研究方法一直在业内处于领先地位。互联网对中国茶叶行业研究报告是2015-2016年度，目前国内最全面、研究最为深入、数据资源最为强大的研究报告产品，为您的投资带来极大的参考价值。

本研究咨询报告由智研咨询公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家商务部、国家发改委、国家经济信息中心、国务院发展研究中心、国家海关总署、知识产权局、智研数据中心提供的最新行业运行数据为基础，验证于与我们建立联系的全国科研机构、行业协会组织的权威统计资料。

报告揭示了互联网对中国茶叶行业市场潜在需求与市场机会，报告对互联网对中国茶叶行业做了重点企业经营状况分析，并分析了互联网对中国茶叶行业发展前景预测。为战略投资者选择恰当的投资时机和公司领导层做战略规划提供准确的市场情报信息及科学的决策依据，同时对银行信贷部门也具有极大的参考价值。

报告目录：

第一部分 互联网+茶叶产业环境透视

第一章 互联网环境下茶叶行业的机会与挑战

第一节 2010-2015年互联网发展概况

一、2010-2015年互联网普及应用增长分析

1、网民基本情况分析

2、网民互联网应用状况

二、2010-2015年网络购物市场发展情况分析

三、2010-2015年移动互联网发展情况分析

第二节 互联网环境下茶叶行业的机会与挑战

一、互联网时代茶叶行业大环境如何变化

二、互联网给茶叶行业带来的突破机遇分析

1、互联网如何直击传统茶叶消费痛点

2、互联网如何助力茶叶企业开拓市场

3、电商如何成为传统茶叶企业的突破口

三、茶叶电商需要解决的难题和挑战分析

1、线上与线下博弈问题分析

2、物流与客户体验问题分析

3、引流与流量转化率问题分析

4、茶叶企业生产方式变革问题分析

第三节 互联网对茶叶行业的改造与重构

一、互联网重构茶叶行业供应链格局

二、互联网改变茶叶生产厂商的营销模式分析

三、互联网导致茶叶领域利益重新分配分析

四、互联网如何改变茶叶行业未来竞争格局

第四节 茶叶与互联网融合创新机会孕育

一、茶叶电商政策变化趋势分析

二、电子商务消费环境趋势分析

三、互联网技术对行业支撑作用分析

四、茶叶电商黄金发展期机遇分析

第二章 茶叶电商行业未来前景与市场空间预测

第一节 茶叶电商发展现状分析

一、茶叶电商总体开展情况

二、茶叶电商交易规模分析

三、茶叶电商渗透率分析

四、茶叶电商占网络零售比重

五、茶叶电商交易品类格局

六、2014年双11茶叶电商业绩

第二节 茶叶电商行业市场格局分析

一、茶叶电商行业参与者结构

二、茶叶电商行业竞争者类型

三、茶叶电商行业市场占有率

第三节 茶叶电商行业盈利能力分析

一、茶叶电商企业总体营收情况

二、茶叶电商行业经营成本分析

三、茶叶电商行业盈利模式分析

四、茶叶电商行业盈利水平分析

五、茶叶电子商务盈利制约因素

第四节 茶叶电商行业未来前景及趋势分析

一、茶叶电商行业市场空间测算

二、2016-2021年茶叶电商规模预测

三、2016-2021年茶叶电商趋势分析

第二部分 电商模式剖析

第三章 茶叶企业切入电商战略规划及模式选择

第一节 茶叶企业电商发展战略规划

一、茶叶企业电商如何正确定位

二、茶叶电商核心业务确定策略

三、茶叶企业电商化组织变革策略

1、茶叶电商组织结构变革策略分析

2、茶叶电商业务流程重构策略分析

第二节 垂直平台类茶叶电商运营模式解析

一、垂直平台类电商业务系统结构分析

二、垂直平台类茶叶电商盈利模式分析

三、垂直平台类茶叶电商运营成本分析

四、垂直平台类茶叶电商盈利空间分析

五、垂直平台类茶叶电商经营风险分析

六、垂直平台类茶叶电商优劣势分析

七、垂直平台类茶叶电商关键资源能力分析

第三节 垂直自营类茶叶电商运营模式解析

一、垂直自营类电商业务系统结构分析

二、垂直自营类茶叶电商盈利模式分析

三、垂直自营类茶叶电商运营成本分析

四、垂直自营类茶叶电商经营风险分析

五、垂直自营类茶叶电商优劣势分析分析

六、垂直自营类茶叶电商关键资源能力分析

第四节 平台+自营类茶叶电商运营模式解析

一、平台+自营类茶叶电商优势分析

二、垂直自营电商平台化可行性分析

三、垂直自营电商平台化成功案例解析

四、垂直自营电商平台化经营风险预估

五、垂直自营电商平台化的关键资源能力分析

第五节 茶叶企业利用第三方平台模式解析

一、茶叶企业利用第三方平台的优劣势分析

二、茶叶企业利用第三方平台运营成本分析

三、茶叶企业利用第三方平台经营风险分析

四、茶叶企业第三方电商平台选择依据分析

五、茶叶企业利用第三方平台运营策略

第三部分 电商运营分析

第四章 茶叶电商O2O战略布局及实施与运营

第一节 茶叶O2O面临的机遇与挑战

一、O2O为什么是茶叶电商最佳模式

二、O2O主流思路及实施关键如何

1、O2O模式主流思路解析

2、O2O模式实施关键分析

三、茶叶电商O2O面临的机遇分析

四、茶叶电商O2O面临的挑战分析

第二节 茶叶电商O2O典型模式剖析

一、茶叶电商O2O典型模式一

1、先线上后线下模式逻辑

2、先线上后线下模式O2O实施与运营

3、先线上后线下模式运营效果

二、茶叶电商O2O典型模式二

1、先线下后线上模式逻辑

2、先线下后线上模式实施与运营

3、先线下后线上模式运营效果

三、茶叶电商O2O典型模式三

1、先线上后线下再线上模式逻辑

2、先线上后线下再线上模式实施与运营

四、茶叶电商O2O典型模式四

- 1、先线下后线上再线下模式逻辑
 - 2、先线下后线上再线下模式实施与运营
 - 3、先线下后线上再线下模式运营效果
- ### 第三节 茶叶企业O2O设计与运营分析
- 一、茶叶企业O2O的产品设计分析
 - 二、茶叶企业O2O的运营支撑体系分析
 - 三、茶叶企业O2O的社会化营销策略
 - 四、茶叶企业O2O的消费体验分析
 - 五、茶叶企业O2O的数据化运营情况分析
- ### 第四节 茶叶企业O2O布局战略规划
- 一、茶叶企业构建O2O闭环的核心分析
 - 二、茶叶企业O2O战略规划及实施要点
 - 三、茶叶企业O2O执行中需注意的问题
 - 四、茶叶企业O2O的准入门槛及挑战分析
- ## 第五章 茶叶电商核心竞争力体系构建策略
- ### 第一节 茶叶电商营销推广及引流策略
- 一、茶叶电商引流成本分析
 - 二、茶叶电商流量转化率水平
 - 三、茶叶电商引流渠道及策略
- 1、搜索引擎引流成效及策略
 - 2、社交平台引流成效及策略
 - 3、返利网站推广引流成效及策略
 - 4、导购类网站推广引流成效及策略
 - 5、团购网站引流成效及策略
 - 6、广告联盟引流成效及策略
- ### 四、茶叶电商提高转化率的策略
- ### 第二节 茶叶电商物流配送模式选择
- 一、茶叶电商物流配送成本分析
 - 二、茶叶电商物流配送能力要求如何
 - 三、茶叶电商物流配送模式如何选择
- 1、茶叶电商物流模式类型及比较
 - 2、茶叶电商如何选择物流模式
 - 3、茶叶电商自建仓储物流成本分析
 - 四、茶叶电商物流如何管理改善空间
- ### 第三节 茶叶电商如何打造极致客户体验

- 一、茶叶电商客户体验存在的问题
- 二、茶叶电商如何打造极致客户策略
- 第六章 茶叶行业电商运营优秀案例深度研究
- 第一节 艺福堂
 - 一、企业发展简介
 - 二、企业业务板块
 - 三、企业电商模式
 - 四、企业电商经营成效分析
 - 五、企业电商发展战略分析
 - 六、企业客户体验策略
- 第二节 大茶网
 - 一、企业发展简介
 - 二、企业业务板块与模式
 - 三、企业O2O战略模式解析
 - 四、企业产品直销利润保证
 - 五、企业物流配送模式
 - 六、企业产业链管理
 - 七、企业客户体验
 - 八、企业电商经营成效分析
 - 九、企业电商战略点评
- 第三节 天福茗茶
 - 一、企业发展简介
 - 二、企业业务板块与模式
 - 三、企业经营模式解析
 - 四、企业营销推广策略
 - 五、企业供应链管理分析
 - 六、企业客户体验策略
- 第四节 买买茶
 - 一、企业发展简介
 - 二、企业业务板块与模式
 - 三、企业全产业链整合模式解析
 - 四、企业营销推广策略
 - 五、企业供应链管理分析
 - 六、企业客户体验策略
 - 七、企业云媒体战略分析

八、企业商品结构分析

九、企业电商一站式服务分析

第五节 和茶网

一、企业发展简介

二、企业业务板块与模式

三、企业经营情况分析

四、企业营销推广策略

五、企业运营体系分析

六、企业客户体验策略

七、企业电商交易平台优势分析

第六节 买茶网

一、企业发展简介

二、企业业务板块与模式

三、企业产品优势分析

四、企业营销推广策略

五、企业品牌发展战略分析

六、企业客户体验策略

七、企业物流配送模式

八、企业经营成效分析

第四部分 电商前景分析

第七章 茶叶企业移动互联网切入点及突围策略

第一节 移动互联网商业价值及企业切入点

一、移动互联网商业价值及切入点分析

二、2016-2021年移动互联网发展预测

1、2016-2021年移动互联网前景预测

2、2016-2021年移动电子商务市场预测

3、2016-2021年移动营销市场前景预测

三、2016-2021年移动互联网发展趋势分析

第二节 茶叶企业移动电商切入与运营策略

一、移动互联时代电子商务新趋势

二、主流电商移动端业务现状分析

三、移动电子商务用户行为分析

四、茶叶企业移动电商的机会与威胁

五、茶叶企业移动电商切入模式建议

六、茶叶企业移动电商切入之——微商城开发运营策略

- 1、微商城商户接入流程/要求
- 2、微商城商户接入资费标准
- 3、茶叶企业如何运营微商城
- 4、茶叶企业微商城运营风险及优化
- 5、茶叶企业微商城营销推广策略
- 6、茶叶行业微商城运营优秀案例
- 七、茶叶企业移动电商切入之——电商类APP开发运营策略

- 1、茶叶企业电商类APP开发成本
- 2、茶叶企业电商类APP功能模块
- 3、茶叶企业电商类APP设计要点
- 4、茶叶企业电商类APP运营策略

第三节 茶叶企业如何制胜移动互联网营销新平台

一、移动互联时代市场营销新趋势

- 1、移动互联网营销的特点
- 2、移动互联网营销的应用形式
- 3、移动互联网营销产业链结构
- 4、移动互联网营销发展趋势分析

二、茶叶企业移动互联网营销之——微信营销战略

- 1、微信功能概述及营销价值
- 2、微信用户行为及营销现状
- 3、微信的主要营销模式分析
- 4、微信营销的步骤、方法与技巧
- 5、微信运营与营销优秀案例详解
- 6、微信下企业的CRM策略分析

三、茶叶企业移动互联网营销之——APP营销战略

- 1、APP营销的特点与价值
- 2、企业APP营销背景分析
- 3、APP体系与功能策略方向
- 4、APP营销的创意路径
- 5、APP用户体验设计技巧
- 6、如何找准APP目标客户
- 7、APP推广的技巧与方法

第八章 茶叶主流电商平台比较及企业入驻选择

第一节 天猫商城

- 一、天猫商城发展基本概述

二、天猫商城用户特征分析

三、天猫商城网购优势分析

四、天猫商城交易规模分析

五、天猫商城平均消费金额分析

六、天猫商城企业入驻情况

第二节 京东商城

一、京东商城发展基本概述

二、京东商城用户特征分析

三、京东商城网购优势分析

四、京东商城交易规模分析

五、京东商城平均消费金额分析

六、京东商城企业入驻情况

第三节 1号店

一、1号店发展基本概述

二、1号店用户特征分析

三、1号店网购优势分析

四、1号店交易规模分析

五、1号店平均消费金额分析

六、1号店企业入驻情况

第四节 亚马逊中国

一、亚马逊发展基本概述

二、亚马逊用户特征分析

三、亚马逊网购优势分析

四、亚马逊交易规模分析

五、亚马逊平均消费金额分析

第五节 当当网

一、当当网发展基本概述

二、当当网用户特征分析

三、当当网网购优势分析

四、当当网交易规模分析

五、当当网平均消费金额分析

第九章 茶叶电商典型模式及经验借鉴分析

第一节 茶叶市场“五大电子商务”模式

一、幸福茶城开创的电子商务模式

二、天福茗茶的连锁店模式

三、立顿的超市模式

四、红女吃茶的品类模式

五、传统的茶叶批发市场模式

第二节 五种典型O2O模式分析

一、导流模式

二、定制模式

三、粉丝模式

四、体验模式

五、托管模式

第十章 茶叶行业经营数据及网购调查

第一节 2015年茶叶行业经营数据分析

一、茶叶行业政策动向及影响

二、茶叶行业市场规模分析

三、茶叶行业经营效益分析

四、茶叶行业竞争格局分析

五、茶叶行业细分市场分析

六、茶叶行业发展前景预测

第二节 2015年茶叶网购及电商服务调查

一、2015年茶叶网购情况调查

1、茶叶网购渠道分析

2、茶叶网购产品结构

二、2015年茶叶电商服务调查

1、网购茶叶时碰到的问题

2、取消订单的主要原因

三、2015年消费者茶叶网购态度分析

1、茶叶网购总体满意度分析

2、网购茶叶产品的态度分析

四、2015年茶叶电商售后服务政策分析

详细请访问：<https://www.chyxx.com/research/201512/372947.html>