

2019-2025年中国藏红花行业市场运营态势及发展前景预测报告

报告大纲

一、报告简介

智研咨询发布的《2019-2025年中国藏红花行业市场运营态势及发展前景预测报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.chyxx.com/research/201903/723462.html>

报告价格：电子版: 9800元 纸介版：9800元 电子和纸介版: 10000元

订购电话: 010-60343812、010-60343813、400-600-8596、400-700-9383

电子邮箱: sales@chyxx.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

藏红花，原名番红花，又称西红花，原产地在西班牙，希腊、小亚细亚、波斯等地，《本草纲目》记载：“藏红花即番红花，译名泊夫兰或撒法郎，产于天方国。”“天方国”即指波斯等国家。番红花是经印度传入西藏，由西藏再传入中国内地。所以，人们把由西藏运往内地的番红花，误认为西藏所产，称做“藏红花”。藏红花原产地在希腊、小亚细亚、波斯等地，近年来由于引种栽培的成功，在我国的浙江、北京、河北、上海、江苏等省市均已有了少量种植，产量仅有几吨，国内藏红花重要的销售地是西藏、青海和四川。

智研咨询发布的《2019-2025年中国藏红花行业市场运营态势及发展前景预测报告》共十四章。首先介绍了藏红花相关概念及发展环境，接着分析了中国藏红花规模及消费需求，然后对中国藏红花市场运行态势进行了重点分析，最后分析了中国藏红花面临的机遇及发展前景。您若想对中国藏红花有个系统的了解或者想投资该行业，本报告将是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 藏红花行业相关概述

1.1 藏红花行业定义及特点

1.1.1 藏红花行业的定义

1.1.2 藏红花行业产品/服务特点

1.2 藏红花行业统计标准

1.2.1 藏红花行业统计口径

1.2.2 藏红花行业统计方法

1.2.3 藏红花行业数据种类

1.2.4 藏红花行业研究范围

1.3 藏红花行业经营模式分析

1.3.1 生产模式

1.3.1 采购模式

1.3.1 销售模式

1.4 藏红花品质等级划分

1.4.1 极品藏红花

1.4.2 特级藏红花

1.4.3 一级藏红花

1.4.4 二级藏红花

1.5 藏红花的繁殖和栽培

第二章 藏红花行业市场特点概述

2.1 行业市场概况

2.1.1 行业市场特点

2.1.2 行业市场化程度

2.1.3 行业利润水平及变动趋势

2.2 进入本行业的主要障碍

2.2.1 资金准入障碍

2.2.2 市场准入障碍

2.2.3 技术与人才障碍

2.2.4 其他障碍

2.3 行业的周期性、区域性

2.3.1 行业周期分析

1、行业的周期波动性

2、行业产品生命周期

2.3.2 行业的区域性

2.4 行业与上下游行业的关联性

2.4.1 行业产业链概述

2.4.2 上游产业分布

2.4.3 下游产业分布

第三章 2016-2018年中国藏红花行业发展环境分析

3.1 藏红花行业政治法律环境（P）

3.1.1 行业主管部门分析

3.1.2 行业监管体制分析

3.1.3 行业主要法律法规

3.1.4 相关产业政策分析

3.1.5 行业相关发展规划

1、医药产业结构调整规划

2、医药工业“十三五”规划

3、医药流通行业“十三五”规划

4、生物医药产业“十三五”规划

5、医学科技发展“十三五”规划

- 6、国家药品安全“十三五”规划
- 7、工业转型升级规划
- 8、“重大新药创制”科技重大专项规划

3.1.6 政策环境对行业的影响

3.2 藏红花行业经济环境分析（E）

3.2.1 宏观经济形势分析

- 1、国民经济运行情况GDP
- 2、消费价格指数CPI、PPI
- 3、全国居民收入情况
- 4、恩格尔系数
- 5、工业发展形势
- 6、固定资产投资情况

3.2.2 宏观经济环境对行业的影响分析

3.3 藏红花行业社会环境分析（S）

3.3.1 藏红花产业社会环境

- 1、质量安全问题
- 2、人口老龄化问题
- 3、城镇化进程加快
- 4、中国居民医疗保障情况分析
- 5、中国医疗卫生服务情况
- 6、中国人口统计情况

3.3.2 社会环境对行业的影响

3.4 藏红花行业技术环境分析（T）

3.4.1 藏红花技术分析

- 1、技术水平总体发展情况
- 2、中国藏红花行业新技术研究

3.4.2 藏红花技术发展水平

- 1、中国藏红花行业技术水平所处阶段
- 2、与国外藏红花行业的技术差距

3.4.3 行业主要技术发展趋势

3.4.4 技术环境对行业的影响

第四章 全球藏红花行业发展概述

4.1 2016-2018年全球藏红花行业发展情况概述

4.1.1 全球藏红花行业发展现状

- 4.1.2 全球藏红花行业发展特征
- 4.1.3 全球藏红花行业市场规模
- 4.2 2016-2018年全球主要地区藏红花行业发展状况
 - 4.2.1 欧洲藏红花行业发展情况概述
 - 4.2.2 美国藏红花行业发展情况概述
 - 4.2.3 日韩藏红花行业发展情况概述
- 4.3 2019-2025年全球藏红花行业发展前景预测
 - 4.3.1 全球藏红花行业市场规模预测
 - 4.3.2 全球藏红花行业发展前景分析
 - 4.3.3 全球藏红花行业发展趋势分析
- 4.4 全球藏红花行业重点企业发展动态分析

第五章 中国藏红花行业发展概述

- 5.1 中国藏红花行业发展状况分析
 - 5.1.1 中国藏红花行业发展阶段
 - 5.1.2 中国藏红花行业发展总体概况
 - 5.1.3 中国藏红花行业发展特点分析
 - 5.1.4 藏红花的药用概况
 - 1、中医观点
 - 2、药理研究
 - 3、对循环系统的作用
 - 4、抗肿瘤的作用
 - 5、对肝胆的作用
 - 6、对肾脏的作用
 - 7、免疫调节作用
 - 8、其他作用
 - 5.1.5 正品藏红花的鉴别
 - 1、常见伪品及掺伪品
 - 2、藏红花正品的鉴别
- 5.2 2016-2018年藏红花行业发展现状
 - 5.2.1 2016-2018年中国藏红花行业市场规模
 - 5.2.2 2016-2018年中国藏红花行业发展分析
 - 5.2.3 2016-2018年中国藏红花企业发展分析
- 5.3 2019-2025年中国藏红花行业面临的困境及对策
 - 5.3.1 中国藏红花行业面临的困境及对策

- 1、中国藏红花行业面临困境
- 2、中国藏红花行业对策探讨
- 5.3.2 中国藏红花企业发展困境及策略分析
 - 1、中国藏红花企业面临的困境
 - 2、中国藏红花企业的对策探讨
- 5.3.3 国内藏红花企业的出路分析

第六章 中国藏红花所属行业市场运行分析

- 6.1 2016-2018年中国藏红花所属行业总体规模分析
 - 6.1.1 企业数量结构分析
 - 6.1.2 人员规模状况分析
 - 6.1.3 行业资产规模分析
 - 6.1.4 行业市场规模分析
- 6.2 2016-2018年中国藏红花所属行业产销情况分析
 - 6.2.1 中国藏红花行业工业总产值
 - 6.2.2 中国藏红花行业工业销售产值
 - 6.2.3 中国藏红花行业产销率
- 6.3 2016-2018年中国藏红花所属行业市场供需分析
 - 6.3.1 中国藏红花行业供给分析
 - 6.3.2 中国藏红花行业需求分析
 - 6.3.3 中国藏红花行业供需平衡
- 6.4 2016-2018年中国藏红花所属行业财务指标总体分析
 - 6.4.1 行业盈利能力分析
 - 6.4.2 行业偿债能力分析
 - 6.4.3 行业营运能力分析
 - 6.4.4 行业发展能力分析

第七章 中国藏红花行业细分市场分析

- 7.1 藏红花行业细分市场概况
 - 7.1.1 市场细分充分程度
 - 7.1.2 市场细分发展趋势
 - 7.1.3 市场细分战略研究
 - 7.1.4 细分市场结构分析
- 7.2 藏红花茶市场
 - 7.2.1 市场发展现状概述

7.2.2 行业市场规模分析

7.2.3 行业市场需求分析

7.2.4 产品市场潜力分析

7.3 藏红花提取物市场

7.3.1 市场发展现状概述

7.3.2 行业市场规模分析

7.3.3 行业市场需求分析

7.3.4 产品市场潜力分析

7.4 细分市场三

7.4.1 市场发展现状概述

7.4.2 行业市场规模分析

7.4.3 行业市场需求分析

7.4.4 产品市场潜力分析

7.5 建议

7.5.1 细分市场研究结论

7.5.2 细分市场建议

第八章 中国藏红花行业上、下游产业链分析

8.1 藏红花行业产业链概述

8.1.1 产业链定义

8.1.2 藏红花行业产业链

8.1.3 藏红花行业供应链结构分析

1、藏红花行业供应链模型分析

2、藏红花供应链节点主体分析

3、现有供应链运作模式分析

8.2 藏红花行业主要上游产业发展分析

8.2.1 上游产业发展现状

1、藏红花行业成本结构分析

2、能源行业发展状况分析

3、石化行业发展状况分析

8.2.2 上游产业供给分析

8.2.3 上游供给价格分析

8.2.4 主要供给企业分析

8.3 藏红花行业主要下游产业发展分析

8.3.1 下游（应用行业）产业发展现状

- 1、藏红花行业终端需求分析
- 2、藏红花流通行业发展状况
- 3、医疗卫生行业发展状况
- 8.3.2 下游（应用行业）产业需求分析
- 8.3.3 下游（应用行业）主要需求企业分析
- 8.3.4 下游（应用行业）最具前景产品/行业分析

第九章 中国藏红花行业市场竞争格局分析

- 9.1 中国藏红花行业竞争格局分析
 - 9.1.1 藏红花行业区域分布格局
 - 9.1.2 藏红花行业企业规模格局
 - 9.1.3 藏红花行业企业性质格局
- 9.2 中国藏红花行业竞争五力分析
 - 9.2.1 藏红花行业上游议价能力
 - 9.2.2 藏红花行业下游议价能力
 - 9.2.3 藏红花行业新进入者威胁
 - 9.2.4 藏红花行业替代产品威胁
 - 9.2.5 藏红花行业现有企业竞争
- 9.3 中国藏红花行业竞争SWOT分析
 - 9.3.1 藏红花行业优势分析（S）
 - 9.3.2 藏红花行业劣势分析（W）
 - 9.3.3 藏红花行业机会分析（O）
 - 9.3.4 藏红花行业威胁分析（T）
- 9.4 中国藏红花行业投资兼并重组整合分析
 - 9.4.1 藏红花企业并购重组趋势
 - 1、藏红花行业并购进一步加速
 - 2、跨行业并购成亮点
 - 3、价值链并购转向产品线并购
 - 4、特色医药企业将成并购新宠
 - 5、多种资本力量将展开角力
 - 6、新资本手段将广泛运用
 - 7、海外并购更深入
 - 8、保持动态发展趋向
 - 9、更多借助中间机构
 - 9.4.2 藏红花商业并购重组趋势

- 1、三大全国性医药流通龙头企业
 - 2、区域性医药商业流通企业
 - 3、藏红花并购重组核心
- 9.5 中国藏红花行业重点企业竞争策略分析

第十章 藏红花行业领先企业竞争力分析

10.1 西藏银河科技发展股份有限公司竞争力分析

- 10.1.1 企业发展基本情况
- 10.1.2 企业主要产品分析
- 10.1.3 企业竞争优势分析
- 10.1.4 企业经营状况分析
- 10.1.5 企业最新发展动态
- 10.1.6 企业发展战略分析

10.2 奇正藏药集团竞争力分析

- 10.2.1 企业发展基本情况
- 10.2.2 企业主要产品分析
- 10.2.3 企业竞争优势分析
- 10.2.4 企业经营状况分析
- 10.2.5 企业最新发展动态
- 10.2.6 企业发展战略分析

10.3 上海医药集团竞争力分析

- 10.3.1 企业发展基本情况
- 10.3.2 企业主要产品分析
- 10.3.3 企业竞争优势分析
- 10.3.4 企业经营状况分析
- 10.3.5 企业最新发展动态
- 10.3.6 企业发展战略分析

10.4 伊朗Tarvand藏红花有限公司竞争力分析

- 10.4.1 企业发展基本情况
- 10.4.2 企业主要产品分析
- 10.4.3 企业竞争优势分析
- 10.4.4 企业经营状况分析
- 10.4.5 企业最新发展动态
- 10.4.6 企业发展战略分析

10.5 浙江恒发藏红花有限公司竞争力分析

- 10.5.1 企业发展基本情况
- 10.5.2 企业主要产品分析
- 10.5.3 企业竞争优势分析
- 10.5.4 企业经营状况分析
- 10.5.5 企业最新发展动态
- 10.5.6 企业发展战略分析
- 10.6 西藏藏红花生物科技开发有限公司竞争力分析
 - 10.6.1 企业发展基本情况
 - 10.6.2 企业主要产品分析
 - 10.6.3 企业竞争优势分析
 - 10.6.4 企业经营状况分析
 - 10.6.5 企业最新发展动态
 - 10.6.6 企业发展战略分析
- 10.7 西藏藏宝璐医药保健品有限公司竞争力分析
 - 10.7.1 企业发展基本情况
 - 10.7.2 企业主要产品分析
 - 10.7.3 企业竞争优势分析
 - 10.7.4 企业经营状况分析
 - 10.7.5 企业最新发展动态
 - 10.7.6 企业发展战略分析
- 10.8 西藏本源德利生物药业有限公司竞争力分析
 - 10.8.1 企业发展基本情况
 - 10.8.2 企业主要产品分析
 - 10.8.3 企业竞争优势分析
 - 10.8.4 企业经营状况分析
 - 10.8.5 企业最新发展动态
 - 10.8.6 企业发展战略分析
- 10.9 济南广纳科技发展有限公司竞争力分析
 - 10.9.1 企业发展基本情况
 - 10.9.2 企业主要产品分析
 - 10.9.3 企业竞争优势分析
 - 10.9.4 企业经营状况分析
 - 10.9.5 企业最新发展动态
 - 10.9.6 企业发展战略分析
- 10.10 青海雪域保健特产有限公司竞争力分析

- 10.10.1 企业发展基本情况
- 10.10.2 企业主要产品分析
- 10.10.3 企业竞争优势分析
- 10.10.4 企业经营状况分析
- 10.10.5 企业最新发展动态
- 10.10.6 企业发展战略分析

第十一章 2019-2025年中国藏红花行业发展趋势与前景分析

- 11.1 2019-2025年中国藏红花市场发展前景
 - 11.1.1 2019-2025年藏红花市场发展潜力
 - 11.1.2 2019-2025年藏红花市场发展前景展望
 - 11.1.3 2019-2025年藏红花细分行业发展前景分析
- 11.2 2019-2025年中国藏红花市场发展趋势预测
 - 11.2.1 2019-2025年藏红花行业发展趋势
 - 11.2.2 2019-2025年藏红花市场规模预测
 - 11.2.3 2019-2025年藏红花行业应用趋势预测
 - 11.2.4 2019-2025年细分市场发展趋势预测
- 11.3 2019-2025年中国藏红花行业供需预测
 - 11.3.1 2019-2025年中国藏红花行业供给预测
 - 11.3.2 2019-2025年中国藏红花行业需求预测
 - 11.3.3 2019-2025年中国藏红花供需平衡预测
- 11.4 影响企业生产与经营的关键趋势
 - 11.4.1 行业发展有利因素与不利因素
 - 11.4.2 市场整合成长趋势
 - 11.4.3 需求变化趋势及新的商业机遇预测
 - 11.4.4 企业区域市场拓展的趋势
 - 11.4.5 科研开发趋势及替代技术进展
 - 11.4.6 影响企业销售与服务方式的关键趋势

第十二章 2019-2025年中国藏红花行业投资前景

- 12.1 藏红花行业投资现状分析
 - 12.1.1 藏红花行业投资规模分析
 - 12.1.2 藏红花行业投资资金来源构成
 - 12.1.3 藏红花行业投资项目建设分析
 - 12.1.4 藏红花行业投资资金用途分析

12.1.5 藏红花行业投资主体构成分析

12.2 藏红花行业投资特性分析

12.2.1 藏红花行业进入壁垒分析

12.2.2 藏红花行业盈利模式分析

12.2.3 藏红花行业盈利因素分析

12.3 藏红花行业投资机会分析

12.3.1 产业链投资机会

12.3.2 细分市场投资机会

12.3.3 重点区域投资机会

12.3.4 产业发展的空白点分析

12.4 藏红花行业投资风险分析

12.4.1 藏红花行业政策风险

12.4.2 宏观经济风险

12.4.3 市场竞争风险

12.4.4 关联产业风险

12.4.5 产品结构风险

12.4.6 技术研发风险

12.4.7 其他投资风险

12.5 藏红花行业投资潜力与建议

12.5.1 藏红花行业投资潜力分析

12.5.2 藏红花行业最新投资动态

12.5.3 藏红花行业投资机会与建议

第十三章 2019-2025年中国藏红花企业投资战略与客户策略分析

13.1 藏红花企业发展战略规划背景意义

13.1.1 企业转型升级的需要

13.1.2 企业做大做强的需要

13.1.3 企业可持续发展需要

13.2 藏红花企业战略规划制定依据

13.2.1 国家政策支持

13.2.2 行业发展规律

13.2.3 企业资源与能力

13.2.4 可预期的战略定位

13.3 藏红花企业战略规划策略分析

13.3.1 战略综合规划

13.3.2 技术开发战略

13.3.3 区域战略规划

13.3.4 产业战略规划

13.3.5 营销品牌战略

13.3.6 竞争战略规划

13.4 藏红花企业营销策略分析

13.4.1 不断推出新的销售方式

13.4.2 辨别并选择正确的销售对象

13.4.3 创造性的广告策略

13.4.4 密切关注消费者的需求

13.4.5 中国藏红花企业特色营销模式分析

1、买断制营销模式

2、代理制营销模式

3、经销制营销模式

4、直销制营销模式

13.4.6 藏红花企业新型营销模式分析

1、关系营销模式

2、绿色营销模式

3、网络营销模式

4、DTC与DFC营销

5、联盟营销模式

13.4.7 不同终端机构的营销模式分析

1、针对大医院的处方药营销模式

2、针对药店的非处方药营销模式

3、借助于藏红花批发渠道的营销模式

4、针对第三终端市场的营销模式

13.5 藏红花中小企业发展战略研究

13.5.1 中小企业存在主要问题

1、缺乏科学的发展战略

2、缺乏合理的企业制度

3、缺乏现代的企业管理

4、缺乏高素质的专业人才

5、缺乏充足的资金支撑

13.5.2 中小企业发展战略思考

1、实施科学的发展战略

- 2、建立合理的治理结构
- 3、实行严明的企业管理
- 4、培养核心的竞争实力
- 5、构建合作的企业联盟

第十四章 研究结论及建议 (ZY ZM)

14.1 研究结论

14.2 建议

14.2.1 行业发展策略建议

14.2.2 行业投资方向建议

14.2.3 行业投资方式建议

- 1、选择产业升级转型的典型企业
- 2、按医改受益顺序选择投资企业
- 3、商业整合速度加快，选择商业龙头

图表目录：

图表：藏红花行业特点

图表：藏红花行业生命周期

图表：藏红花行业产业链分析

图表：2016-2018年藏红花行业市场规模分析

图表：2019-2025年藏红花行业市场规模预测

图表：中国藏红花行业盈利能力分析

图表：中国藏红花行业运营能力分析

图表：中国藏红花行业偿债能力分析

图表：中国藏红花行业发展能力分析

图表：中国藏红花行业经营效益分析

图表：2016-2018年藏红花重要数据指标比较

图表：2016-2018年中国藏红花行业销售情况分析

图表：2016-2018年中国藏红花行业利润情况分析

图表：2016-2018年中国藏红花行业资产情况分析

图表：2016-2018年中国藏红花竞争力分析

图表：2019-2025年中国藏红花产能预测

图表：2019-2025年中国藏红花消费量预测

图表：2019-2025年中国藏红花市场前景预测

图表：2019-2025年中国藏红花市场价格走势预测

图表：2019-2025年中国藏红花发展前景预测

图表：投资建议

图表：区域发展战略规划

详细请访问：<https://www.chyxx.com/research/201903/723462.html>