

2018-2024年中国吸尘器市场深度调查及发展前景 预测报告

报告大纲

一、报告简介

智研咨询发布的《2018-2024年中国吸尘器市场深度调查及发展前景预测报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.chyxx.com/research/201712/593987.html>

报告价格：电子版: 9800元 纸介版：9800元 电子和纸介版: 10000元

订购电话: 010-60343812、010-60343813、400-600-8596、400-700-9383

电子邮箱: sales@chyxx.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

从保有量看，我国城镇居民每百户家庭吸尘器、空气净化器保有量仅为20和4.5台，远低于生活习性接近的东亚两国日本及韩国的60/25和92/80台的保有量水平。这与过去的收入水平及消费习惯有密切关系，随着我国居民收入水平和消费习惯的变化，尤其在城镇地区，销量依然会有大幅增长的空间。

近年国内外吸尘器百户家庭保有量（单位：台）

数据来源：公开资料整理

智研咨询发布的《2018-2024年中国吸尘器市场深度调查及发展前景预测报告》共十六章。首先介绍了中国吸尘器市场发展环境、吸尘器整体运行态势等，接着分析了中国吸尘器市场运行的现状，然后介绍了吸尘器市场竞争格局。随后，报告对吸尘器做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国吸尘器发展趋势与投资预测。您若想对吸尘器产业有个系统的了解或者想投资中国吸尘器，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一部分 特许经营概况

第一章 特许经营的概念

第一节 特许经营概述

一、特许经营的定义

二、特许经营的特征分析

三、特许经营的优势概括

四、特许经营的发展史

五、特许经营中的特许者分析

第二节 特许经营的分类

一、按特许权授予方式分类

二、按特许人与受许人的身份分类

三、按特许的内容分类

第三节 特许经营与其他经营方式的区别

一、特许经营与连锁经营之间的区别

二、特许经营与代理及经销的区别

三、特许经营与直销之间的区别

四、特许经营与设立分公司之间的区别

第二章 2015-2017年世界部分国家或地区的特许经营分析

第一节 国际特许经营的模式及战略

- 一、全球特许经营发展概述
- 二、国际特许经营模式
- 三、实施国际特许经营的方法
- 四、国际特许经营的战略研究
- 五、国际特许经营的市场策略剖析

第二节 美国的特许经营

- 一、美国的特许经营发展史
- 二、美国特许经营50强情况
- 三、美国特许经营的发展趋势
- 四、美国特许经营的成功经验借鉴

第三节 英国的特许经营

- 一、英国的特许经营业发展回顾
- 二、英国对其特许经营业的监管
- 三、英国特许经营业的发展经验
- 四、英国快餐业特许经营市场分析
- 五、英国铁路特许经营实施效果差强人意

第四节 日本的特许经营

- 一、日本特许经营快速发展的前提条件
- 二、日本便利店在华特许经营战略浅析
- 三、解析日本特许连锁经营的契约体系
- 四、日本的特许经营法律制度分析
- 五、日本特许经营的新特征和存在的问题分析

第五节 其他国家或地区的特许经营特点

- 一、韩国
- 二、新加坡
- 三、法国
- 四、印度
- 五、西班牙
- 六、越南
- 七、智利
- 八、台湾

第三章 2015-2017年中国特许经营发展分析

第一节 2015-2017年中国特许经营发展状况

一、各地规范商业特许经营的法规

二、2015年中国特许经营发展情况

三、2016年中国特许经营发展态势

四、2017年我国特许经营发展动态

第二节 中国特许经营连锁100强调查分析

一、运行状况

二、主要特点

三、成本压力

四、营销趋势

第三节 《商业特许经营管理条例》实施解读

一、中国特许经营迈入规范化轨道

二、商业特许经营管理条例的实施成效评析

三、政府在特许经营管理方面所做的努力

四、中国特许经营已形成一套独有的法律制度

第四节 中国特许经营发展存在的问题

一、国内特许经营发展中存在的问题

二、中国特许经营市场存在的问题

三、发展中国特许经营的挑战

四、中国特许经营发展亟待突破“瓶颈”

五、中国特许经营发展面临的挑战

第五节 促进中国特许经营发展的对策

一、中国特许经营发展壮大的途径

二、新形势下特许经营持续发展的思路

三、推动特许经营健康发展的对策

四、中国特许经营的竞争策略

五、特许经营者需转变市场观念

第四章 建材家居行业特许经营企业案例分析

第一节 广州尚品宅配家居股份公司

一、公司基本简介及发展历史

二、公司发展现状

三、公司特许门店的目标市场定位

四、公司连锁标准店模式的设计

五、公司特许经营管理的优势

六、公司特许经营管理的问题及建议

第二节 美克国际家居用品股份有限公司

- 一、公司基本简介及发展历史
 - 二、公司发展现状
 - 三、公司特许门店的目标市场定位
 - 四、公司连锁标准店模式的设计
 - 五、公司特许经营管理的优势
 - 六、公司特许经营管理的问题及建议
- 第三节 东易日盛家居装饰集团股份有限公司

- 一、公司基本简介及发展历史
 - 二、公司发展现状
 - 三、公司特许门店的目标市场定位
 - 四、公司连锁标准店模式的设计
 - 五、公司特许经营管理的优势
 - 六、公司特许经营管理的问题及建议
- 第四节 北京业之峰诺华装饰股份有限公司

- 一、公司基本简介及发展历史
 - 二、公司发展现状
 - 三、公司特许门店的目标市场定位
 - 四、公司连锁标准店模式的设计
 - 五、公司特许经营管理的优势
 - 六、公司特许经营管理的问题及建议
- 第五节 北京元洲装饰有限责任公司

- 一、公司基本简介及发展历史
 - 二、公司发展现状
 - 三、公司特许门店的目标市场定位
 - 四、公司连锁标准店模式的设计
 - 五、公司特许经营管理的优势
 - 六、公司特许经营管理的问题及建议
- 第二部分 行业发展状况

第五章 我国吸尘器行业发展现状分析

第一节 我国吸尘器行业发展分析

- 一、行业发展阶段
- 二、行业发展特点分析

第二节 2016-2017年我国吸尘器行业发展现状

- 一、行业发展分析
- 二、行业企业发展分析

三、产品发展趋势预测

1、产品发展新动态

2、技术新动态

3、产品发展趋势预测

第三节 2015-2017年我国吸尘器市场供需分析

一、我国行业供给情况

1、行业市场供给分析

2、行业供给影响因素

3、重点企业占有份额

二、我国行业需求情况

1、行业市场需求分析

2016年我国吸尘器市场零售量达到780万台，零售额达到12亿美元，增长势头良好。

中国吸尘器零售量

数据来源：公开资料整理

2、行业需求影响因素

3、行业需求结构分析

第四节 我国吸尘器市场价格走势分析

一、市场定价机制组成

二、市场价格影响因素

三、价格走势分析

第六章 2016年我国吸尘器行业产业链分析

第一节 吸尘器行业产业链分析

一、产业链结构分析

二、主要环节的增值空间

三、与上下游行业之间的关联性

第二节 吸尘器上游行业分析

一、上游行业结构

二、上游行业发展现状

三、2018-2024年吸尘器上游行业发展趋势

四、上游供给对行业的影响

第三节 吸尘器下游行业分析

一、下游行业分布

二、下游行业发展现状

三、2018-2024年吸尘器下游行业发展趋势

四、下游需求对行业的影响

第三部分 行业竞争分析

第七章 中国吸尘器行业竞争形势及策略

第一节 吸尘器行业总体市场竞争状况分析

一、吸尘器行业竞争结构分析

- 1、现有企业间竞争
- 2、潜在进入者分析
- 3、替代品威胁分析
- 4、供应商议价能力
- 5、客户议价能力
- 6、竞争结构特点总结

二、吸尘器行业企业间竞争格局分析

- 1、不同地域企业竞争格局
- 2、不同规模企业竞争格局
- 3、不同所有制企业竞争格局

三、吸尘器行业集中度分析

- 1、市场集中度分析
- 2、企业集中度分析
- 3、区域集中度分析

四、吸尘器行业SWOT分析

- 1、行业优势分析
- 2、行业劣势分析
- 3、行业机会分析
- 4、行业威胁分析

第二节 中国吸尘器行业竞争格局综述

- 一、行业竞争程度
- 二、行业竞争格局
- 三、业未来竞争格局和特点
- 四、市场进入及竞争对手分析

第八章 中国吸尘器行业重点品牌竞争格局

第一节 格力

- 一、企业发展概况
- 二、企业产品结构
- 三、企业经销商分布情况
- 四、企业特许经营情况
- 1、企业特许经营概况

2、企业特许加盟细则

五、企业优势与劣势分析

第二节 苏泊尔

一、企业发展概况

二、企业产品结构

三、企业经销商分布情况

四、企业特许经营情况

1、企业特许经营概况

2、企业特许加盟细则

五、企业优势与劣势分析

第三节 美的

一、企业发展概况

二、企业产品结构

三、企业经销商分布情况

四、企业特许经营情况

1、企业特许经营概况

2、企业特许加盟细则

五、企业优势与劣势分析

第四节 九阳

一、企业发展概况

二、企业产品结构

三、企业经销商分布情况

四、企业特许经营情况

1、企业特许经营概况

2、企业特许加盟细则

五、企业优势与劣势分析

第五节 格兰仕

一、企业发展概况

二、企业产品结构

三、企业经销商分布情况

四、企业特许经营情况

1、企业特许经营概况

2、企业特许加盟细则

五、企业优势与劣势分析

第六节 东菱

- 一、企业发展概况
 - 二、企业产品结构
 - 三、企业经销商分布情况
 - 四、企业特许经营情况
 - 1、企业特许经营概况
 - 2、企业特许加盟细则
 - 五、企业优势与劣势分析
- 第七节 方太

- 一、企业发展概况
- 二、企业产品结构
- 三、企业经销商分布情况
- 四、企业特许经营情况
- 1、企业特许经营概况
- 2、企业特许加盟细则
- 五、企业优势与劣势分析

第八节 华帝

- 一、企业发展概况
- 二、企业产品结构
- 三、企业经销商分布情况
- 四、企业特许经营情况
- 1、企业特许经营概况
- 2、企业特许加盟细则
- 五、企业优势与劣势分析

第九节 飞利浦

- 一、企业发展概况
- 二、企业产品结构
- 三、企业经销商分布情况
- 四、企业特许经营情况
- 1、企业特许经营概况
- 2、企业特许加盟细则
- 五、企业优势与劣势分析

第十节 松下

- 一、企业发展概况
- 二、企业产品结构
- 三、企业经销商分布情况

四、企业特许经营情况

1、企业特许经营概况

2、企业特许加盟细则

五、企业优势与劣势分析

第四部分 市场全景调研

第九章 中国消费者对吸尘器的偏好调查

第一节 吸尘器产品目标客户群体调查

一、不同性别消费者偏好调查

二、不同年龄的消费者偏好调查

三、不同地区的消费者偏好调查

第二节 吸尘器产品的品牌市场调查

一、消费者对吸尘器品牌认知度宏观调查

二、消费者对吸尘器产品的品牌偏好调查

三、消费者对吸尘器品牌的首要认知渠道

四、消费者经常购买的品牌调查

五、吸尘器品牌忠诚度调查

六、吸尘器品牌市场占有率调查

七、消费者的消费理念调研

第三节 不同客户购买相关的态度及影响分析

一、价格敏感程度

二、品牌的影响

三、购买方便的影响

四、广告的影响程度

第十章 中国吸尘器互联网消费市场分析

第一节 吸尘器互联网供求分析

一、近一年吸尘器互联网供求情况

二、近一年吸尘器互联网供求分析

三、2017年吸尘器十大品牌分析

第二节 吸尘器互联网交易属性分析

一、吸尘器互联网交易分类

二、吸尘器互联网交易属性分析

第三节 吸尘器互联网营销属性分析

一、吸尘器互联网营销属性情况

二、吸尘器互联网营销属性分析

第四节 吸尘器价格带分析

一、吸尘器价格带情况

二、吸尘器价格带分析

第五节 吸尘器互联网交易排行分析

一、吸尘器互联网搜索排行榜

1、前十名吸尘器热搜榜和上升榜

2、吸尘器互联网搜索排行榜分析

二、吸尘器互联网交易产品排行榜

1、前十名吸尘器热搜榜和上升榜

2、吸尘器互联网交易产品排行榜分析

三、吸尘器互联网交易公司排行榜

1、前十名吸尘器热搜榜和上升榜

2、吸尘器互联网交易公司排行榜分析

四、吸尘器互联网交易公司排行榜

1、前十名吸尘器热搜榜和上升榜

2、吸尘器互联网交易公司排行榜分析

第十一章 吸尘器行业渠道分析

第一节 吸尘器产品主流渠道形式

第二节 吸尘器各类渠道要素对比

第三节 吸尘器行业销售渠道变化趋势

第十二章 我国吸尘器行业区域市场分析

第一节 吸尘器市场销额区域结构分析

一、产品销额区域集中度分析

二、产品销额区域分布特点分析

三、产品销额区域分布变化分析

第二节 2016年我国吸尘器市场销额重点区域市场分析

一、东北地区市场分析

1、地区市场规模分析

2、重点省市分析

二、华北地区市场规模分析

1、地区市场规模分析

2、重点省市分析

三、华东地区市场规模分析

1、地区市场规模分析

2、重点省市分析

四、华中地区市场规模分析

1、地区市场规模分析

2、重点省市分析

五、华南地区市场规模分析

1、地区市场规模分析

2、重点省市分析

六、西北地区市场规模分析

1、地区市场规模分析

2、重点省市分析

七、西南地区市场规模分析

1、地区市场规模分析

2、重点省市分析

第五部分 发展前景展望

第十三章 2018-2024年我国吸尘器行业前景及趋势预测

第一节 2018-2024年吸尘器市场发展前景

一、2018-2024年吸尘器市场发展潜力

二、2018-2024年吸尘器市场发展前景展望

三、2018-2024年吸尘器细分行业发展前景分析

第二节 2018-2024年吸尘器市场发展趋势预测

一、2018-2024年吸尘器行业发展趋势

二、2018-2024年吸尘器市场规模预测

三、2018-2024年吸尘器细分市场发展趋势预测

第三节 2018-2024年吸尘器行业产销预测

一、2018-2024年吸尘器行业产量预测

二、2018-2024年吸尘器行业销量预测

三、2018-2024年吸尘器行业产销平衡预测

第十四章 中国吸尘器行业特许经营前景预测

第一节 中国吸尘器行业特许经营前景展望

一、中国特许经营市场潜力巨大

二、中国特许经营未来前景可期

三、中国特许经营发展的机遇

第二节 中国吸尘器行业特许经营发展趋势预测

一、2018-2024年中国特许经营发展预测分析

二、国内特许经营发展的趋势分析

三、中国特许经营发展的几大方向

第三节 中国吸尘器行业特许经营具体发展表现

一、形式和行业领域的发展

二、竞争和管理的发展

三、经济形式的发展

第六部分 投资策略研究

第十五章 2018-2024年吸尘器行业投资策略研究

第一节 吸尘器行业投资特性分析

一、行业进入壁垒分析

二、行业盈利因素分析

三、行业盈利模式分析

第二节 2018-2024年吸尘器行业发展的影响因素

一、有利因素

二、不利因素

第三节 吸尘器行业投资情况

一、2017年总体投资结构

二、2017年投资规模情况

三、2017年投资增速情况

四、2017年分地区投资分析

第四节 2018-2024年吸尘器行业投资机会分析

一、国内重点区域投资机会

二、产业链投资机会

三、细分行业投资机会

第五节 2018-2024年吸尘器行业投资风险及防范

一、原材料价格波动风险及防范

二、市场竞争风险及防范

三、汇率风险及防范

四、其他风险及防范

第六节 2018-2024年吸尘器行业发展建议

一、行业未来发展方向

二、行业主要投资建议

1、抓住区域投资机会

2、把握投资的方向

3、确定投资渠道

第十六章 吸尘器行业特许经营的投资策略分析（ZY GXH）

第一节 吸尘器行业概况及机会

一、特许经营的投资概况

二、特许经营的投资机会

第二节 吸尘器行业投资风险

一、特许经营中常见的投资误区

二、特许方和加盟方的风险

三、特许经营扩张中的风险

四、特许经营中潜伏的风险

五、特许经营面临的法律风险探究

第三节 吸尘器行业投资建议

一、特许经营创业的考虑要素

二、特许经营模式的有效经营

三、把握特许经营的市场定位

四、特许经营投资战略总结

第四节 吸尘器行业民间资本投资特许经营现状

一、中国民企积极试水特许经营

二、特许经营成民资首选投资对象

三、民间资本进入特许经营亟待扫清障碍

四、民间资本PPP项目的实践与风险探析（ZY GXH）

图表目录：

图表：吸尘器产业链分析

图表：吸尘器行业盈利影响因素

图表：吸尘器发展相关规划

图表：吸尘器行业竞争格局

图表：国际吸尘器市场规模

图表：国际吸尘器生命周期

图表：中国GDP增长情况

图表：中国CPI增长情况

图表：中国人口数及其构成

图表：中国工业增加值及其增长速度

图表：中国城镇居民可支配收入情况

图表：2014-2017年中国吸尘器市场规模

图表：2014-2017年我国吸尘器需求情况

图表：2017年我国吸尘器主要细分市场结构图

图表：“十三五”期间中国第三产业增速预测

图表：“十三五”期间中国互联网行业增速预测

图表：“十三五”期间中国吸尘器行业发展规模预测

图表：“十三五”期间中国吸尘器行业发展趋势预测

图表：2018-2024年中国互联网经济整体规模

图表：2018-2024年我国吸尘器主要细分市场结构趋势

图表：2018-2024年中国吸尘器市场规模预测

图表：2014-2017年华东地区GDP增速

图表：2014-2017年华东地区市场规模

图表：2014-2017年华东地区行业相关政策

图表：2014-2017年华南地区GDP增速

图表：2014-2017年华南地区市场规模

图表：2014-2017年华南地区行业相关政策

图表：2014-2017年华北地区GDP增速

图表：2014-2017年华北地区市场规模

图表：2014-2017年华北地区行业相关政策

图表：2014-2017年华中地区GDP增速

图表：2014-2017年华中地区市场规模

图表：2014-2017年华中地区行业相关政策

详细请访问：<https://www.chyxx.com/research/201712/593987.html>