

# 2011-2015年中国男士化妆品市场分析预测及发展趋势研究报告

报告大纲

## 一、报告简介

智研咨询发布的《2011-2015年中国男士化妆品市场分析预测及发展趋势研究报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.chyxx.com/research/201107/334128D6M8.html>

报告价格：电子版: 9800元 纸介版：9800元 电子和纸介版: 10000元

订购电话: 010-60343812、010-60343813、400-600-8596、400-700-9383

电子邮箱: sales@chyxx.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、报告目录及图表目录

研究报告说明:

无论是从市场前景还是目前的实际需求来看，现有的男士化妆品市场一直处于滞后状态。可以预计，男性美容市场在未来即将成为一轮新的投资热点。如果此时适时切入男士美容领域，也许将会再现十年前女性美容市场的掘金狂潮。

智研咨询发布的《2011-2015年中国男士化妆品市场分析预测及发展趋势研究报告》共十三章。首先介绍了中国男士化妆品行业市场发展环境、中国男士化妆品整体运行态势等，接着分析了中国男士化妆品行业市场运行的现状，然后介绍了中国男士化妆品市场竞争格局。随后，报告对中国男士化妆品做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国男士化妆品行业发展趋势与投资预测。您若想对男士化妆品产业有个系统的了解或者想投资男士化妆品行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

### 第一章 中国男士化妆品行业发展环境分析

#### 第一节 国内男士化妆品经济环境分析

- 一、GDP历史变动轨迹分析
- 二、固定资产投资历史变动轨迹分析
- 三、2011年中国男士化妆品经济发展预测分析

#### 第二节 中国男士化妆品行业政策环境分析

### 第二章 中国化妆品市场运行形势分析

#### 第一节 中国化妆品市场总体概况

- 一、中国化妆品市场发展回顾
- 二、化妆品市场发展的总体概述
- 三、国内化妆品市场结构分析
- 四、2011年化妆品网购市场

#### 第二节 中国化妆品市场消费分析

- 一、化妆品市场消费者的构成
- 二、化妆品市场消费的特点
- 三、美容化妆品市场的消费状况调查
- 四、女性购买化妆品的心理因素研究

#### 第三节 中国化妆品包装行业运行情况分析

- 一、化妆品包装的特性

## 二、国内美容化妆品包装分析

### 三、化妆品包装需标注所有成分

### 四、中草药成为化妆品包装禁用语惹争端

### 五、美容化妆品包装的发展走向

## 第四节 中国化妆品市场存在的问题分析

### 一、中国化妆品市场面临的难题

### 二、国内美容化妆品市场的薄弱方面

### 三、中国化妆品市场产品质量堪忧

### 四、国内化妆品市场亟待整合

## 第五节 中国化妆品市场发展的对策分析

### 一、中国化妆品市场发展的建议

### 二、国内化妆品市场的发展对策

### 三、化妆品企业发展要集体补标识规范课

### 四、化妆品行业地位提升的对策探讨

## 第三章 中国男士化妆品市场运营态势分析

### 第一节 男士化妆品的市场概况

#### 一、男士化妆品是美容行业里有待挖掘的金矿

#### 二、男士化妆品接近主流市场

#### 三、男性化妆品市场是逐步成长的新领地

#### 四、男士化妆品市场的发展逐步渐形成规模

### 第二节 男士化妆品开发形势分析

#### 一、开发男士化妆品对企业的意义

#### 二、男士化妆品开发的可能性

#### 三、男士化妆品品种开发设想

#### 四、品牌开发

### 第三节 中国男士化妆品行业发展对策与建议分析

## 第四章 中国男性护肤品市场发展格局分析

### 第一节 中国男性护肤品市场走势分析

#### 一、中国男性护肤品消费的演变历程

#### 二、男性护肤品市场描述

#### 三、男性护肤品消费需求分析

### 第二节 中国男士护肤品市场最新动态分析

#### 一、男性护肤品产品特性和品牌定位分析

#### 二、国内男士化妆品市场价格分析

#### 三、男士护肤品市场产品关注度浅析

### 第三节 2011-2015年中国男性护肤品发展潜力分析

## 第五章 中国男士香水市场运行局势分析

### 第一节 世界男士香水市场发展概述

- 一、男用香水味道按基调分类
- 二、世界主要男士香水品牌及其内涵
- 三、国际品牌纷争男士香水市场

### 第二节 中国男士香水市场营运现状分析

- 一、找准定位精心打造男士香水品牌
- 二、品牌成为男士选用香水主要因素
- 三、观念障碍制约男士香水的发展

### 第三节 中国男士香水市场消费形势分析

- 一、中国男用香水市场主要消费群体分析
- 二、男性香水产品需求的发展动态
- 三、中国主要城市男士香水市场消费状况

## 第六章 2008-2010年中国男士化妆品制造行业数据监测分析

### 第一节 2008-2010年中国男士化妆品行业总体数据分析

- 一、2008年中国男士化妆品行业全部企业数据分析
- 二、2009年中国男士化妆品行业全部企业数据分析
- 三、2010年中国男士化妆品行业全部企业数据分析

### 第二节 2008-2010年中国男士化妆品行业不同规模企业数据分析

- 一、2008年中国男士化妆品行业不同规模企业数据分析
- 二、2009年中国男士化妆品行业不同规模企业数据分析
- 三、2010年中国男士化妆品行业不同规模企业数据分析

### 第三节 2008-2010年中国男士化妆品行业不同所有制企业数据分析

- 一、2008年中国男士化妆品行业不同所有制企业数据分析
- 二、2009年中国男士化妆品行业不同所有制企业数据分析
- 三、2010年中国男士化妆品行业不同所有制企业数据分析

## 第七章 中国男士化妆品市场营销策略分析

### 第一节 中国男士化妆品行业主要市场渠道

- 一、批发市场
- 二、零售终端市场
- 三、专业市场
- 四、黑市对化妆品销售市场的影响

### 第二节 中国男士化妆品直复营销与网络营销分析

- 一、直复营销的概念

二、化妆品网络营销的特征和优势

三、网络营销理论

四、化妆品网络营销的现状

第三节 中国男士化妆品梯度营销渠道策略分析

一、化妆品实行梯度营销的必要性

二、渠道梯度

三、目标消费者梯度

第八章 中国男士化妆品行业竞争格局分析

第一节 中国化妆品产业竞争现状分析

一、化妆品巨大市场的抢夺

二、中国内地化妆品市场的渠道之争升级

三、国产化妆品市场的竞争分析

第二节 中国男士化妆品企业品牌战略分析

一、品牌在市场营销中的功能

二、品牌化经营是化妆品企业生存根本之道

三、中国男士化妆品企业的品牌战略

四、定位是创造品牌的关键

第三节 中国男士化妆品市场竞争策略研究

第九章 主要外资男士化妆品企业在华投资运状况分析

第一节 法国欧莱雅 (Loreal)

一、集团基本概况

二、欧莱雅发展中国市场的营销策略综述

三、欧莱雅发展超市渠道四品牌首先进入

第二节 美国宝洁公司 (Procter&Gamble)

一、公司基本概况

二、美国宝洁舍小利而得大益的发展策略

三、宝洁公司在中国的乡村化策略

第三节 美国安利公司 (Amway)

一、公司基本概况

二、安利在中国的市场营销策略概述

三、安利公司的制胜之道

第四节 美国雅芳 (AVON)

一、公司基本概况

二、雅芳将中国市场作为独立的业务区

三、雅芳营销转型后的发展概况

## 第五节 日本资生堂 (Shiseido)

- 一、公司基本概况
- 二、资生堂发展中国男士化妆品市场
- 三、资生堂全面抢占中国市场

## 第六节 英国联合利华 (Unilever)

- 一、公司基本简介
- 二、联合利华用中国品牌攻占中国市场

## 第十章 中国男士化妆品优势企业竞争力与关键性数据分析

### 第一节 上海家化联合股份有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析

### 第二节 索芙特股份有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析

### 第三节 玫琳凯(中国)化妆品有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析

### 第四节 雅芳(中国)有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析

## 六、企业成长能力分析

### 第五节 妮维雅(上海)有限公司

#### 一、企业概况

#### 二、企业主要经济指标分析

#### 三、企业盈利能力分析

#### 四、企业偿债能力分析

#### 五、企业运营能力分析

#### 六、企业成长能力分析

## 第十一章 中国男士美容市场运行走势分析

### 第一节 男士美容市场方兴未艾

#### 一、男性美容的基本项目

#### 二、男士美容市场概况

#### 三、男性美容兴起带动美容产业发展

#### 四、男士美容市场消费特点

### 第二节 中国男士整形市场发展格局分析

#### 一、市场增长情况

#### 二、整形人群

#### 三、整形项目

#### 四、整形心理

### 第三节 中国男士美容市场存在的问题与对策

#### 一、男士专业美容市场的软肋

#### 二、男士美容市场存在的风险因素

#### 三、男士美容经营策略探析

#### 四、未来男士专业美容院的出路

## 第十二章 2011-2015年中国男士化妆品的发展预测分析

### 第一节 2011-2015年中国化妆品行业的发展前景

#### 一、2011-2015年美容化妆品行业趋势预测

#### 二、美容化妆品行业的发展方向

#### 四、专业化分工是化妆品行业的发展趋势

### 第二节 2011-2015年中国男士化妆品的发展前景

#### 一、男用化妆品市场发展存在着无限商机

#### 二、男性美容化妆品市场发展前景广阔

#### 三、男性化妆品的发展趋势

### 第三节 2011-2015年中国化妆品行业市场盈利分析

## 第十三章 2011-2015年中国男士化妆品投资前景分析



## 第一节 2011-2015年中国男士化妆品行业投资机会分析

- 一、国内洗涤化妆品市场增长情况
- 二、化妆品市场投资存在的商机
- 三、本土化妆品具有的八大机会分析

## 第二节 2011-2015年中国男士化妆品行业投资风险分析

- 一、市场竞争风险
- 二、原材料压力风险分析
- 三、技术风险分析
- 四、政策和体制风险
- 五、外资进入现状及对未来市场的威胁

研究报告图表目录（部分）：

图表：2005-2011年国内生产总值

图表：2005-2011年居民消费价格涨跌幅度

图表：2011年居民消费价格比上年涨跌幅度（%）

图表：2005-2011年国家外汇储备

图表：2005-2011年财政收入

图表：2005-2011年全社会固定资产投资

图表：2011年分行业城镇固定资产投资及其增长速度（亿元）

图表：2011年固定资产投资新增主要生产能力

图表：上海家化联合股份有限公司主要经济指标走势图

图表：上海家化联合股份有限公司经营收入走势图

图表：上海家化联合股份有限公司盈利指标走势图

图表：上海家化联合股份有限公司负债情况图

图表：上海家化联合股份有限公司负债指标走势图

图表：上海家化联合股份有限公司运营能力指标走势图

图表：上海家化联合股份有限公司成长能力指标走势图

图表：索芙特股份有限公司主要经济指标走势图

图表：索芙特股份有限公司经营收入走势图

图表：索芙特股份有限公司盈利指标走势图

图表：索芙特股份有限公司负债情况图

图表：索芙特股份有限公司负债指标走势图

图表：索芙特股份有限公司运营能力指标走势图

图表：索芙特股份有限公司成长能力指标走势图

图表：玫琳凯(中国)化妆品有限公司主要经济指标走势图

图表：玫琳凯(中国)化妆品有限公司经营收入走势图

图表：玫琳凯(中国)化妆品有限公司盈利指标走势图

图表：玫琳凯(中国)化妆品有限公司负债情况图

图表：玫琳凯(中国)化妆品有限公司负债指标走势图

图表：玫琳凯(中国)化妆品有限公司运营能力指标走势图

图表：玫琳凯(中国)化妆品有限公司成长能力指标走势图

图表：雅芳（中国）有限公司主要经济指标走势图

图表：雅芳（中国）有限公司经营收入走势图

图表：雅芳（中国）有限公司盈利指标走势图

图表：雅芳（中国）有限公司负债情况图

图表：雅芳（中国）有限公司负债指标走势图

图表：雅芳（中国）有限公司运营能力指标走势图

图表：雅芳（中国）有限公司成长能力指标走势图

图表：妮维雅(上海)有限公司主要经济指标走势图

图表：妮维雅(上海)有限公司经营收入走势图

图表：妮维雅(上海)有限公司盈利指标走势图

图表：妮维雅(上海)有限公司负债情况图

图表：妮维雅(上海)有限公司负债指标走势图

图表：妮维雅(上海)有限公司运营能力指标走势图

图表：妮维雅(上海)有限公司成长能力指标走势图

图表：略.....

详细请访问：<https://www.chyxx.com/research/201107/334128D6M8.html>