2020-2026年中国IP PBX行业市场分析预测及投资风险预测报告

报告大纲

智研咨询 www.chyxx.com

一、报告简介

智研咨询发布的《2020-2026年中国IP PBX行业市场分析预测及投资风险预测报告》涵盖行业最新数据,市场热点,政策规划,竞争情报,市场前景预测,投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据,以及我中心对本行业的实地调研,结合了行业所处的环境,从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址: https://www.chyxx.com/research/202001/830636.html

报告价格: 电子版: 9800元 纸介版: 9800元 电子和纸介版: 10000元

订购电话: 010-60343812、010-60343813、400-600-8596、400-700-9383

电子邮箱: sales@chyxx.com

联系人: 刘老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

PBX(Private Branch eXchange,专用交换机)简而言之就是集团电话,它被广泛地运用在企业办公机构中,极大地提高了企业的办事效率。

随着Internet以及IP的发展,逐渐显现出它的一些缺点:专用、价格昂贵、不能简单实现 CTI(Computer Telephony

Integration, 计算机与电话集成)或VoIP。要解决这些问题,就出现了IP PBX。IP PBX基于TCP/IP协议,利用包交换原理,在以太网上实现传统PBX的功能。

IPPBX相比较传统PBX,主要有以下优势: 1 将电话网与计算机网统一成一个整体; 2

除了能为传统的电话用户提供服务外,还能方便地为Internet用户提供服务; 3

全新的硬件平台和高度集成的系统功能可大幅度降低成本; 4

实现增值服务更加方便和容易,比如建立呼叫中心、实施VoIP等; 5

开放的标准,互通性强、扩展性好。 6

将专用的通讯平台搬到了大众普遍较熟悉的计算机平台上,通用性和实用性更强。

智研咨询发布的《2020-2026年中国IP

PBX行业市场分析预测及投资风险预测报告》共十四章。首先介绍了中国IP

PBX行业市场发展环境、IP

PBX整体运行态势等,接着分析了中国IP

PBX行业市场运行的现状,然后介绍了IP

PBX市场竞争格局。随后,报告对IP

PBX做了重点企业经营状况分析,最后分析了中国IP

PBX行业发展趋势与投资预测。您若想对IP PBX产业有个系统的了解或者想投资中国IP PBX行业,本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录:

第一章 IP PBX行业发展综述

- 1.1 IP PBX行业定义及分类
- 1.1.1行业定义
- 1.1.2行业主要产品分类
- 1.1.3行业主要商业模式
- 1.2 IP PBX行业特征分析

IP PBX的系统平台也有两种常见的选择,一种是采用嵌入式操作系统,把整个系统固定在一个专用的盒子中。这种结构的特点是稳定性好,一般不会出故障,但相应的扩展性能较差。这种产品的代表是3COM公司的NBX100和ShoreLine公司的Crysta

LAN;另外一种是基于Windows NT平台的CTI技术。但令人遗憾的是,Windows NT的稳定性一直受到怀疑,事实上这些产品的确有时发生莫名其妙的崩溃。所以对于政府、银行以及证券等关键应用部门,解决系统可靠性的方法是采用备份技术,即利用互为备份的两个IPPBX来工作。不仅计算机网络厂商推出了IPPBX,传统的通信厂商如Lucent、Siemens也加入了这个行列。因为通信厂商已经看出了发展的趋势。IPPBX从工作模式上可以分三类,Cisco等产品是直接通过局域网利用IP电话接到桌面;Altigen等产品则是在接到桌面前的最后一步利用了普通电话网;Phonet和Touchwave的产品可以工作于以上两种模式。由于工作于开放的操作系统之上,故第三方应用开发商已经开发了许多标准CTI应用的API,供程序员使用,综合型的CTI产品也已出现。

PPBX的基本特点 1 由于IPPBX建立在一个开放的IP标准上,所有的产品都遵循相同标准,互通性强,而传统的PBX含有各个厂家的专用技术,产品之间互通性、兼容性较差。故采用IPPBX可以大大节省以前使用传统产品时维护专有设备的费用。 2 IPPBX的扩展性能好,当需要在已有的PBX上扩充多个分支电话时,老的PBX设备大多不支持这种扩充,必须换掉内部模块,这是一笔不小的开销,而若采用IPPBX,只要用一半左右的钱就够了。而且IPPBX能直接使用便宜的普通模拟电话,不像传统PBX需要配备昂贵的专用数字电话。IPPBX还有一个非常吸引人的优点是,它可利用其VoIP功能用市话价格拨打长途电话,极大地节省了长途通信费用。 3 目前的IPPBX发展是集成在融合通信当中的,由于是融合通信,所以现在的IPPBX具备了语音、数据、安全的功能的集成,这也是运营商发展的需要,同时也为了企业品牌化发展的过程中提供了很好的保证。目前国内做IPPBX比较知名的有网经科技的IPPBX以及中兴通讯的IPPBX,他们在运营商当中也都有实际商用。

- 1.2.1产业链分析
- 1.2.2 IP PBX行业在国民经济中的地位
- 1.2.3 IP PBX行业生命周期分析
- (1) 行业生命周期理论基础
- (2) IP PBX行业生命周期
- 1.32015-2019年中国IP PBX所属行业经济指标分析
- 1.3.1赢利性
- 1.3.2成长速度
- 1.3.3附加值的提升空间
- 1.3.4进入壁垒/退出机制
- 1.3.5风险性
- 1.3.6所属行业周期
- 1.3.7竞争激烈程度指标
- 1.3.8所属行业及其主要子所属行业成熟度分析
- 第二章 IP PBX行业运行环境分析

- 2.1 IP PBX行业政治法律环境分析
- 2.1.1行业管理体制分析
- 2.1.2行业主要法律法规
- 2.1.3行业相关发展规划
- 2.2 IP PBX行业经济环境分析
- 2.2.1国际宏观经济形势分析
- 2.2.2国内宏观经济形势分析
- 2.2.3产业宏观经济环境分析
- 2.3 IP PBX行业社会环境分析
- 2.3.1 IP PBX产业社会环境
- 2.3.2社会环境对行业的影响
- 2.3.3 IP PBX产业发展对社会发展的影响
- 2.4 IP PBX行业技术环境分析
- 2.4.1 IP PBX技术分析
- 2.4.2 IP PBX技术发展水平
- 2.4.3行业主要技术发展趋势
- 第三章 我国IP PBX所属行业运行分析
- 3.1我国IP PBX行业发展状况分析
- 3.1.1我国IP PBX行业发展阶段
- 3.1.2我国IP PBX行业发展总体概况
- 3.1.3我国IP PBX行业发展特点分析
- 3.2 2015-2019年IP PBX行业发展现状
- 3.2.1 2015-2019年我国IP PBX所属行业市场规模
- 3.2.2 2015-2019年我国IP PBX行业发展分析
- 3.2.3 2015-2019年中国IP PBX企业发展分析
- 3.3区域市场分析
- 3.3.1区域市场分布总体情况
- 3.3.2 2015-2019年重点省市市场分析
- 3.4 IP PBX细分产品/服务市场分析
- 3.4.1细分产品/服务特色
- 3.4.2 2015-2019年细分产品/服务市场规模及增速
- 3.4.3重点细分产品/服务市场前景预测
- 3.5 IP PBX产品/服务价格分析
- 3.5.1 2015-2019年IP PBX价格走势
- 3.5.2影响IP PBX价格的关键因素分析

- (1)成本
- (2)供需情况
- (3) 关联产品
- (4)其他
- 3.5.3 2020-2026年IP PBX产品/服务价格变化趋势
- 3.5.4主要IP PBX企业价位及价格策略

第四章 我国IP PBX所属行业整体运行指标分析

- 4.1 2015-2019年中国IP PBX所属行业总体规模分析
- 4.1.1企业数量结构分析
- 4.1.2人员规模状况分析
- 4.1.3所属行业资产规模分析
- 4.1.4所属行业市场规模分析
- 4.2 2015-2019年中国IP PBX所属行业产销情况分析
- 4.2.1我国IP PBX所属行业工业总产值
- 4.2.2我国IP PBX所属行业工业销售产值
- 4.2.3我国IP PBX所属行业产销率
- 4.3 2015-2019年中国IP PBX所属行业财务指标总体分析
- 4.3.1IP PBX所属行业盈利能力分析
- 4.3.2IP PBX所属行业偿债能力分析
- 4.3.3IP PBX所属行业营运能力分析
- 4.3.4IP PBX所属行业发展能力分析

第五章 我国IP PBX行业供需形势分析

- 5.1 IP PBX行业供给分析
- 5.1.1 2015-2019年IP PBX行业供给分析
- 5.1.2 2020-2026年IP PBX行业供给变化趋势
- 5.1.3 IP PBX行业区域供给分析
- 5.2 2015-2019年我国IP PBX行业需求情况
- 5.2.1 IP PBX行业需求市场
- 5.2.2 IP PBX行业客户结构
- 5.2.3 IP PBX行业需求的地区差异
- 5.3 IP PBX市场应用及需求预测
- 5.3.1 IP PBX应用市场总体需求分析
- (1) IP PBX应用市场需求特征
- (2) IP PBX应用市场需求总规模
- 5.3.2 2020-2026年IP PBX行业领域需求量预测

- (1) 2020-2026年IP PBX行业领域需求产品/服务功能预测
- (2) 2020-2026年IP PBX行业领域需求产品/服务市场格局预测
- 5.3.3重点行业IP PBX产品/服务需求分析预测

第六章 IP PBX行业产业结构分析

- 6.1 IP PBX产业结构分析
- 6.1.1市场细分充分程度分析
- 6.1.2各细分市场领先企业排名
- 6.1.3各细分市场占总市场的结构比例
- 6.1.4领先企业的结构分析(所有制结构)
- 6.2产业价值链条的结构分析及产业链条的整体竞争优势分析
- 6.2.1产业价值链条的构成
- 6.2.2产业链条的竞争优势与劣势分析
- 6.3产业结构发展预测
- 6.3.1产业结构调整指导政策分析
- 6.3.2产业结构调整中消费者需求的引导因素
- 6.3.3中国IP PBX行业参与国际竞争的战略市场定位
- 6.3.4产业结构调整方向分析

第七章 我国IP PBX行业产业链分析

- 7.1 IP PBX行业产业链分析
- 7.1.1产业链结构分析
- 7.1.2主要环节的增值空间
- 7.1.3与上下游行业之间的关联性
- 7.2 IP PBX上游行业分析
- 7.2.1 IP PBX产品成本构成
- 7.2.2 2015- 2019年上游行业发展现状
- 7.2.3 2020-2026年上游行业发展趋势
- 7.2.4上游供给对IP PBX行业的影响
- 7.3 IP PBX下游行业分析
- 7.3.1 IP PBX下游行业分布
- 7.3.2 2015- 2019年下游行业发展现状
- 7.3.3 2020-2026年下游行业发展趋势
- 7.3.4下游需求对IP PBX行业的影响
- 第八章 我国IP PBX行业渠道分析及策略
- 8.1 IP PBX行业渠道分析
- 8.1.1渠道形式及对比

- 8.1.2各类渠道对IP PBX行业的影响
- 8.1.3主要IP PBX企业渠道策略研究
- 8.1.4各区域主要代理商情况
- 8.2 IP PBX行业用户分析
- 8.2.1用户认知程度分析
- 8.2.2用户需求特点分析
- 8.2.3用户购买途径分析
- 8.3 IP PBX行业营销策略分析
- 8.3.1中国IP PBX营销概况
- 8.3.2 IP PBX营销策略探讨
- 8.3.3 IP PBX营销发展趋势

第九章 我国IP PBX行业竞争形势及策略

- 9.1行业总体市场竞争状况分析
- 9.1.1 IP PBX行业竞争结构分析
- (1)现有企业间竞争
- (2)潜在进入者分析
- (3)替代品威胁分析
- (4)供应商议价能力
- (5)客户议价能力
- (6)竞争结构特点总结
- 9.1.2 IP PBX行业企业间竞争格局分析
- 9.1.3 IP PBX行业集中度分析
- 9.1.4IP PBX行业SWOT分析
- 9.2中国IP PBX行业竞争格局综述
- 9.2.1 IP PBX行业竞争概况
- (1)中国IP PBX行业竞争格局
- (2) IP PBX行业未来竞争格局和特点
- (3) IP PBX市场进入及竞争对手分析
- 9.2.2中国IP PBX行业竞争力分析
- (1) 我国IP PBX行业竞争力剖析
- (2) 我国IP PBX企业市场竞争的优势
- (3)国内IP PBX企业竞争能力提升途径
- 9.2.3 IP PBX市场竞争策略分析
- 第十章 IP PBX行业领先企业经营形势分析
- 10.1 思科公司

- 10.1.1 企业发展简况分析
- 10.1.2 企业经营情况分析
- 10.1.3 企业经营优劣势分析
- 10.2 三通科技有限公司
- 10.2.1 企业发展简况分析
- 10.2.2 企业经营情况分析
- 10.2.3 企业经营优劣势分析
- 10.3 上海贝尔阿尔卡特有限公司
- 10.3.1 企业发展简况分析
- 10.3.2 企业经营情况分析
- 10.3.3 企业经营优劣势分析
- 10.4 上海瑞其科技有限公司
- 10.4.1 企业发展简况分析
- 10.4.2 企业经营情况分析
- 10.4.3 企业经营优劣势分析
- 10.5 深圳市赛纳科技有限公司
- 10.5.1 企业发展简况分析
- 10.5.2企业经营情况分析
- 10.5.3企业经营优劣势分析
- 第十一章 2020-2026年IP PBX行业投资前景
- 11.1 2020-2026年IP PBX市场发展前景
- 11.1.1 2020-2026年IP PBX市场发展潜力
- 11.1.2 2020-2026年IP PBX市场发展前景展望
- 11.1.3 2020-2026年IP PBX细分行业发展前景分析
- 11.2 2020-2026年IP PBX市场发展趋势预测
- 11.2.1 2020-2026年IP PBX行业发展趋势
- 11.2.2 2020-2026年IP PBX市场规模预测
- 11.2.3 2020-2026年IP PBX行业应用趋势预测
- 11.2.4 2020-2026年细分市场发展趋势预测
- 11.3 2020-2026年中国IP PBX行业供需预测
- 11.3.1 2020-2026年中国IP PBX行业供给预测
- 11.3.2 2020-2026年中国IP PBX行业需求预测
- 11.3.3 2020-2026年中国IP PBX供需平衡预测
- 11.4影响企业生产与经营的关键趋势
- 11.4.1市场整合成长趋势

- 11.4.2需求变化趋势及新的商业机遇预测
- 11.4.3企业区域市场拓展的趋势
- 11.4.4科研开发趋势及替代技术进展
- 11.4.5影响企业销售与服务方式的关键趋势
- 第十二章 2020-2026年IP PBX行业投资机会与风险
- 12.1 IP PBX行业投融资情况
- 12.1.1行业资金渠道分析
- 12.1.2固定资产投资分析
- 12.1.3兼并重组情况分析
- 12.2 2020-2026年IP PBX行业投资机会
- 12.2.1产业链投资机会
- 12.2.2细分市场投资机会
- 12.2.3重点区域投资机会
- 12.3 2020-2026年IP PBX行业投资风险及防范
- 12.3.1政策风险及防范
- 12.3.2技术风险及防范
- 12.3.3供求风险及防范
- 12.3.4宏观经济波动风险及防范
- 12.3.5关联产业风险及防范
- 12.3.6产品结构风险及防范
- 12.3.7其他风险及防范
- 第十三章 IP PBX行业投资战略研究
- 13.1 IP PBX行业发展战略研究
- 13.1.1战略综合规划
- 13.1.2技术开发战略
- 13.1.3业务组合战略
- 13.1.4区域战略规划
- 13.1.5产业战略规划
- 13.1.6营销品牌战略
- 13.1.7竞争战略规划
- 13.2对我国IP PBX品牌的战略思考
- 13.2.1 IP PBX品牌的重要性
- 13.2.2 IP PBX实施品牌战略的意义
- 13.2.3 IP PBX企业品牌的现状分析
- 13.2.4我国IP PBX企业的品牌战略

- 13.2.5IP PBX品牌战略管理的策略
- 13.3 IP PBX经营策略分析
- 13.3.1 IP PBX市场细分策略
- 13.3.2 IP PBX市场创新策略
- 13.3.3品牌定位与品类规划
- 13.3.4IP PBX新产品差异化战略
- 13.4IP PBX行业投资战略研究
- 13.4.1 2019年IP PBX行业投资战略
- 13.4.2 2020-2026年IP PBX行业投资战略
- 13.4.3 2020-2026年细分行业投资战略
- 第十四章 研究结论及投资建议(ZY GXH)
- 14.1 IP PBX行业研究结论
- 14.2 IP PBX行业投资价值评估
- 14.3 IP PBX行业投资建议
- 14.3.1行业发展策略建议(ZY GXH)
- 14.3.2行业投资方向建议
- 14.3.3行业投资方式建议

图表目录:

图表:IP PBX行业生命周期

图表: IP PBX行业产业链结构

图表: 2015-2019年全球IP PBX行业市场规模

图表: 2015-2019年中国IP PBX行业市场规模

图表:2015-2019年IP PBX所属行业重要数据指标比较

图表:2015-2019年中国IP PBX市场占全球份额比较

图表: 2015-2019年IP PBX所属行业工业总产值

图表: 2015-2019年IP PBX所属行业销售收入

图表: 2015-2019年IP PBX所属行业利润总额

图表: 2015-2019年IP PBX所属行业资产总计

图表: 2015-2019年IP PBX所属行业负债总计

图表:2015-2019年IP PBX所属行业竞争力分析

图表: 2015-2019年IP PBX市场价格走势

图表: 2015-2019年IP PBX所属行业主营业务收入

图表:2015-2019年IP PBX所属行业主营业务成本

更多图表见正文......

详细请访问:https://www.chyxx.com/research/202001/830636.html