

2018-2024年中国互联网+黄金行业深度调研及投资前景分析报告

报告大纲

一、报告简介

智研咨询发布的《2018-2024年中国互联网+黄金行业深度调研及投资前景分析报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.chyxx.com/research/201710/573579.html>

报告价格：电子版: 9800元 纸介版：9800元 电子和纸介版: 10000元

订购电话: 010-60343812、010-60343813、400-600-8596、400-700-9383

电子邮箱: sales@chyxx.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

2016年，国内累计生产黄金453.486吨，连续10年成为全球最大黄金生产国，与2015年同期相比，增产3.434吨，同比上升0.76%，其中，黄金矿产金完成394.883吨，有色副产金完成58.603吨。

2009-2016年我国黄金产量走势图

资料来源：公开资料，智研咨询整理

另有进口原料产金81.960吨，同比上升24.51%。全国合计生产黄金535.447吨，同比增长3.79%。中国黄金、紫金矿业、山东黄金、山东招金等大型黄金企业集团黄金成品金产量和矿产金产量分别占全国的49.85%和40.05%。

智研咨询发布的《2018-2024年中国互联网+黄金行业深度调研及投资前景分析报告》共七章。首先介绍了互联网+黄金行业市场发展环境、互联网+黄金整体运行态势等，接着分析了互联网+黄金行业市场运行的现状，然后介绍了互联网+黄金市场竞争格局。随后，报告对互联网+黄金做了重点企业经营状况分析，最后分析了互联网+黄金行业发展趋势与投资预测。您若想对互联网+黄金产业有个系统的了解或者想投资互联网+黄金行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第1章：中国互联网+黄金行业发展综述

1.1 “互联网+黄金”行业概念界定

1.1.1 “互联网+”的提出及内涵

(1) “互联网+”的提出

(2) “互联网+”的内涵

1.1.2 “互联网+黄金”行业的内涵

1.1.3 本报告的研究范围

1.2 中国互联网+黄金行业发展背景

1.2.1 中国互联网+黄金行业政策背景分析

(1) 行业管理体制分析

(2) 行业发展规划分析

(3) 行业政策动向分析

(4) 政策环境对行业的影响

1.2.2 中国互联网+黄金行业经济背景分析

- (1) 宏观经济环境分析
- (2) 关联产业发展背景
- 1.2.3 中国互联网+黄金行业技术背景分析
 - (1) 云计算技术发展现状及未来趋势分析
 - (2) 物联网技术发展现状及未来趋势分析
 - (3) 通信技术的发展现状及未来趋势分析
 - (4) 互联网相关技术对行业的影响总结
- 第2章：中国互联网+黄金行业发展现状及前景
- 2.1 中国互联网+黄金行业市场发展阶段分析
 - 2.1.1 互联网+黄金行业发展阶段的研究
 - 2.1.2 中国互联网+黄金行业细分阶段发展特点
- 2.2 互联网给黄金行业带来的冲击和变革分析
 - 2.2.1 互联网时代黄金行业大环境变化分析
 - (1) 改变了消费者的消费习惯
 - (2) 打破了信息的不对称性格局
 - (3) 大数据推动资源利用最大化
 - 2.2.2 互联网给黄金行业带来的突破机遇分析
 - (1) 互联网如何直击传统黄金消费痛点
 - (2) 互联网如何助力黄金企业开拓市场
 - (3) 电商如何成为传统黄金企业的突破口
 - 2.2.3 互联网给黄金行业带来的挑战分析
 - (1) 线上与线下博弈分析
 - (2) 品质稳定性问题分析
 - (3) 价格透明化带来薄利冲击分析
 - 2.2.4 互联网+黄金行业融合创新机会分析
 - (1) 电子商务消费环境日趋完善
 - 1) 社会信用体系建设不断加强
 - 2) 支付体系基本建立完成
 - (2) 互联网技术成熟的支持作用
- 2.3 中国互联网+黄金行业市场发展现状分析
 - 2.3.1 中国互联网+黄金行业投资布局分析
 - (1) 中国互联网+黄金行业投资切入方式
 - (2) 中国互联网+黄金行业投资规模分析
 - (3) 中国互联网+黄金行业投资业务布局
 - 2.3.2 黄金行业目标客户互联网渗透率分析

2.3.3 中国互联网+黄金行业市场规模分析

2.3.4 中国互联网+黄金行业竞争格局分析

(1) 中国互联网+黄金行业参与者结构

(2) 中国互联网+黄金行业竞争者类型

(3) 中国互联网+黄金行业市场占有率

2.4 中国互联网+黄金行业市场发展前景分析

2.4.1 中国互联网+黄金行业市场增长动力分析

2.4.2 中国互联网+黄金行业市场发展瓶颈剖析

2.4.3 中国互联网+黄金行业市场发展趋势分析

2.5 中国黄金行业电商发展现状及前景预测

2.5.1 中国黄金行业电商总体开展情况

2.5.2 中国黄金行业电商交易规模分析

2.5.3 中国黄金行业电商产品/服务品类

2.5.4 中国黄金行业电商盈利情况分析

(1) 黄金电商行业经营成本分析

(2) 黄金电商行业盈利模式分析

(3) 黄金电商行业盈利水平分析

2.5.5 中国黄金行业电商市场现存问题

2.5.6 中国黄金行业电商市场趋势分析

第3章：中国互联网+黄金行业商业模式创新策略

3.1 关于商业模式研究的基本思想介绍

3.1.1 商业模式的定义及与其他模式的比较

(1) 商业模式的定义

(2) 商业模式与其他模式的比较

3.1.2 商业模式的核心构成要素及构建流程

(1) 商业模式的核心构成要素

(2) 商业模式的构建流程

3.2 中国互联网+黄金行业市场定位创新分析

3.2.1 中国黄金行业消费者特征分析

(1) 首饰消费需求居主导

2010-2016年我国黄金首饰用金量及比例

资料来源：公开资料，智研咨询整理

(2) 人均消费量少

3.2.2 中国黄金行业企业主流的市场定位分析

3.2.3 互联网对黄金行业市场定位的变革分析

- 3.2.4 互联网+黄金行业市场定位优秀案例分析
- 3.3 中国互联网+黄金行业价值主张创新分析
 - 3.3.1 中国黄金行业主要的客户价值主张要素分析
 - 3.3.2 互联网+黄金行业价值主张创新策略分析
 - 3.3.3 互联网+黄金行业价值主张创新优秀案例
- 3.4 中国互联网+黄金行业渠道通路创新分析
 - 3.4.1 中国黄金行业渠道通路的主要类别及特点分析
 - (1) 价值传递通路的定义及特点
 - (2) 产品销售渠道的定义及特点
 - (3) 现有渠道通路特点的优势及不足
 - 3.4.2 互联网对黄金行业渠道通路的颠覆性变革分析
 - 3.4.3 互联网+黄金行业网络媒体广告宣传策略分析
 - 3.4.4 互联网+黄金行业电商渠道构建策略分析
 - 3.4.5 互联网+黄金行业渠道通路创新优秀案例
- 3.5 中国互联网+黄金行业客户关系创新分析
 - 3.5.1 中国黄金行业客户关系的类别分析
 - 3.5.2 中国互联网+黄金行业客户关系创新路径分析
 - 3.5.3 中国互联网+黄金行业客户关系创新优秀案例
- 3.6 中国互联网+黄金行业收入来源创新分析
 - 3.6.1 中国黄金行业收入的主要来源渠道及特点
 - 3.6.2 中国互联网+黄金行业收入来源的创新分析
 - 3.6.3 中国互联网+黄金行业收入来源创新优秀案例
- 3.7 中国互联网+黄金行业合作伙伴创新分析
 - 3.7.1 中国黄金行业主要的合作伙伴及其特点分析
 - 3.7.2 互联网如何改变黄金行业合作伙伴结构
 - 3.7.3 互联网+黄金行业新增合作伙伴的特点
 - 3.7.4 互联网+黄金行业新增合作伙伴优秀案例
- 3.8 中国互联网+黄金行业成本机构优化分析
 - 3.8.1 中国黄金行业主要成本结构及特点分析
 - 3.8.2 互联网如何改变黄金行业成本结构
 - 3.8.3 互联网+黄金行业成本结构的优化路径
 - 3.8.4 互联网+黄金行业成本结构优化优秀案例
- 第4章：中国黄金行业企业电商战略规划及模式选择
 - 4.1 中国黄金行业企业电商战略规划分析
 - 4.1.1 黄金行业企业电商如何正确定位

- (1) 抢占自己的市场份额
- (2) 企业核心业务电商化提升企业竞争力
- (3) 打造线上线下一体化的经营体系
- (4) 在电商进化中取得长久的发展
- 4.1.2 黄金电商核心业务确定策略
- 4.1.3 黄金企业电商化组织变革策略
 - (1) 黄金电商组织结构变革策略分析
 - (2) 黄金电商业务流程重构策略分析
- 4.2 中国黄金行业典型电商发展模式总体分析
 - 4.2.1 中国电子商务主流模式分析
 - 4.2.2 B2B电商模式及其优劣势分析
 - (1) B2B电商模式的特点
 - (2) B2B电商模式的适用范围
 - (3) B2B电商模式的优秀案例
 - (4) B2B电商模式的优劣势
 - 4.2.3 B2C电商模式及其优劣势分析
 - (1) B2C电商模式的特点
 - (2) B2C电商模式的适用范围
 - (3) B2C电商模式的优秀案例
 - (4) B2C电商模式的优劣势
 - 4.2.4 C2C电商模式及其优劣势分析
 - (1) C2C电商模式的特点
 - (2) C2C电商模式的适用范围
 - (3) C2C电商模式的优秀案例
 - (4) C2C电商模式的优劣势
 - 4.2.5 O2O电商模式及其优劣势分析
 - (1) O2O电商模式的特点
 - (2) O2O电商模式的适用范围
 - (3) O2O电商模式的优秀案例
 - (4) O2O电商模式的优劣势
 - 4.2.6 中国黄金行业最优电商模式的选择
- 4.3 中国黄金行业企业电商切入模式及发展路径
 - 4.3.1 黄金行业企业进驻B2C电商平台模式及发展路径
 - (1) 黄金行业企业进驻B2C电商平台的特点及优劣势
 - (2) 黄金行业企业进驻B2C电商平台的业务布局分析

- (3) 黄金行业企业进驻B2C电商平台的渠道通路分析
- (4) 黄金行业企业进驻B2C电商平台的的关键资源能力分析
- (5) 黄金行业企业进驻B2C电商平台的经营风险分析
- (6) 黄金行业企业进驻B2C电商平台的优秀案例分析
- 4.3.2 黄金行业企业自建B2C电商平台模式及发展路径
 - (1) 黄金行业企业自建B2C网络商城的特点及优劣势分析
 - (2) 黄金行业企业自建B2C网络商城的业务布局分析
 - (3) 黄金行业企业自建B2C网络商城的渠道通路
 - (4) 黄金行业企业自建B2C网络商城的核心能力
 - (5) 黄金行业企业自建B2C网络商城的经营风险
 - (6) 黄金行业企业自建B2C网络商城的优秀案例分析
- 4.3.3 黄金行业企业开展O2O电商模式及发展路径
 - (1) 黄金行业企业开展O2O电商模式的特点及优劣势
 - (2) 黄金行业企业开展O2O电商模式的业务布局分析
 - (3) 黄金行业企业开展O2O电商模式的渠道通路分析
 - (4) 黄金行业企业开展O2O电商模式的关键资源能力
 - (5) 黄金行业企业开展O2O电商模式的经营风险分析
 - (6) 黄金行业企业开展O2O电商模式的优秀案例分析
- 4.4 中国黄金行业移动电商切入路径及典型产品
 - 4.4.1 中国黄金行业移动电商的商业价值分析
 - (1) 移动电商的商业价值分析
 - (2) 中国移动互联网发展现状
 - (3) 中国移动互联网前景预测
 - 4.4.2 中国黄金行业移动电商市场发展现状
 - 4.4.3 中国黄金行业移动电商市场切入路径
 - (1) 交易性移动电子商务平台
 - (2) 移动营销平台
 - 4.4.4 中国黄金行业移动电商典型产品形式
 - (1) 中国黄金行业移动电商微信商城
 - (2) 中国黄金行业移动电商企业APP
 - 4.4.5 中国黄金行业移动电商发展趋势及前景
- 第5章：中国互联网+黄金商业模式创新优秀案例剖析
 - 5.1 黄金管家
 - 5.1.1 黄金管家基本信息分析
 - 5.1.2 黄金管家经营情况分析

5.1.3 黄金管家产品/服务分析

5.1.4 黄金管家盈利模式分析

5.1.5 黄金管家渠道通路分析

5.1.6 黄金管家合作伙伴分析

5.1.7 黄金管家融资情况分析

5.1.8 黄金管家商业模式评价

5.2 黄金钱包

5.2.1 黄金钱包基本信息分析

5.2.2 黄金钱包经营情况分析

5.2.3 黄金钱包产品/服务分析

5.2.4 黄金钱包盈利模式分析

5.2.5 黄金钱包渠道通路分析

5.2.6 黄金钱包合作伙伴分析

5.2.7 黄金钱包融资情况分析

5.2.8 黄金钱包商业模式评价

5.3 紫金金行

5.3.1 紫金金行基本信息分析

5.3.2 紫金金行经营情况分析

5.3.3 紫金金行产品/服务分析

5.3.4 紫金金行盈利模式分析

5.3.5 紫金金行渠道通路分析

5.3.6 紫金金行合作伙伴分析

5.3.7 紫金金行融资情况分析

5.3.8 紫金金行商业模式评价

5.4 国美黄金

5.4.1 国美黄金基本信息分析

5.4.2 国美黄金经营情况分析

5.4.3 国美黄金产品/服务分析

5.4.4 国美黄金盈利模式分析

5.4.5 国美黄金渠道通路分析

5.4.6 国美黄金合作伙伴分析

5.4.7 国美黄金融资情况分析

5.4.8 国美黄金商业模式评价

5.5 金有金

5.5.1 金有金基本信息分析

5.5.2 金有金经营情况分析

5.5.3 金有金产品/服务分析

5.5.4 金有金盈利模式分析

5.5.5 金有金渠道通路分析

5.5.6 金有金合作伙伴分析

5.5.7 金有金融资情况分析

5.5.8 金有金商业模式评价

第6章：中国互联网+黄金行业市场投资机会及建议

6.1 中国互联网+黄金行业投资特性及风险

6.1.1 互联网+黄金行业投资壁垒分析

(1) 政策壁垒

(2) 技术壁垒

(3) 经验壁垒

6.1.2 互联网+黄金行业投资特性分析

6.1.3 互联网+黄金行业投资风险分析

6.2 中国互联网+黄金行业投融资现状及趋势

6.2.1 中国互联网+黄金行业投资现状及趋势

(1) 中国互联网+黄金行业投资主体结构

(2) 各投资主体核心资源分析

(3) 各投资主体投资方式分析

(4) 主要投资事件分析

(5) 各投资主体投资趋势分析

6.2.2 中国互联网+黄金行业融资现状及趋势

(1) 中国互联网+黄金行业融资主体构成

(2) 各融资主体核心资源分析

(3) 各融资主体融资方式分析

(4) 各融资主体融资规模分析

(5) 主要融资事件及用途

(6) 各融资主体融资趋势分析

6.3 中国互联网+黄金行业投资机会及建议

6.3.1 中国互联网+黄金行业投资机会分析

6.3.2 互联网+黄金行业的投资建议

第7章：中国大型企业互联网+黄金投资布局分析

7.1 相关上市公司“互联网+黄金”投资布局（ZY LII）

7.1.1 紫金矿业集团股份有限公司

- (1) 企业基本信息分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业互联网+黄金投资布局
- (4) 企业互联网+黄金产品/服务分析
- (5) 企业发展战略

7.1.2 招金矿业股份有限公司

- (1) 企业基本信息分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业互联网+黄金投资布局
- (4) 企业互联网+黄金产品/服务分析
- (5) 企业最新发展动向

7.1.3 国美电器控股有限公司

- (1) 企业基本信息分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业互联网+黄金投资布局
- (4) 企业互联网+黄金产品/服务分析
- (5) 国美黄金生态圈

7.1.4 招商银行股份有限公司

- (1) 企业基本信息分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业互联网+黄金投资布局
- (4) 企业互联网+黄金产品/服务分析
- (5) 企业最新发展动向

7.1.5 平安银行股份有限公司

- (1) 企业基本信息分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业互联网+黄金投资布局
- (4) 企业互联网+黄金产品/服务分析
- (5) 企业最新发展动向

7.2 大型互联网企业“互联网+黄金”投资布局

7.2.1 阿里巴巴

- (1) 企业基本信息分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业互联网+黄金投资布局
- (4) 企业互联网+黄金产品/服务分析

(5) 企业发展动向

7.2.2 京东集团

- (1) 企业基本信息分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业互联网+黄金投资布局
- (4) 企业互联网+黄金产品/服务分析
- (5) 企业最新发展动向

7.2.3 腾讯公司

- (1) 企业基本信息分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业互联网+黄金投资布局
- (4) 企业互联网+黄金产品/服务分析
- (5) 企业最新发展动向 (ZY LII)

部分图表目录：

图表1：“互联网+”的主要特征

图表2：互联网+黄金行业相关发展规划分析

图表3：互联网+黄金行业相关政策分析

图表4：2018-2024年全球经济增长率变化趋势（单位：%）

图表5：2007-2017年我国GDP及增速变化趋势图（单位：万亿元，%）

图表6：2012-2017年中国货物进出口总额走势图（单位：亿元）

图表7：2017年主要经济指标预测（单位：%）

图表8：2010-2017年中国电子商务交易额及增长情况（单位：万亿元，%）

图表9：2018-2024年中国大数据产业市场规模及预测（单位：亿元）

图表10：中国大数据市场竞争格局

图表11：2012-2017年中国网民规模和互联网普及率（单位：亿人，%）

图表12：关联行业发展对行业的影响总结表

图表13：中国云计算产业产品和服务发展趋势简析

图表14：中国云计算产业链企业潜在发展方向

图表15：中国物联网行业的发展趋势分析

图表16：2018-2024年中国物联网行业应用市场规模及预测（单位：亿元）

图表17：行业生命周期各阶段发展特征

图表18：互联网+黄金行业各发展阶段特点（单位：%）

图表19：2010-2017年网络零售占社会消费品零售总额的比重（单位：%）

图表20：传统黄金行业存在的“痛点”

图表21：黄金零售行业电子商务的优势

图表22：中国社会信用体系建设发展现状

图表23：中国电子商务领域信用建设规划

图表24：2012-2017年中国第三方支付市场交易规模（单位：万亿元，%）

图表25：2015-2017年中国互联网基础资源对比（单位：个，块/32，Mbps，%）

图表26：2009-2017年中国Ipv6地址数（单位：块/32）

图表27：2009-2017年中国Ipv4地址资源变化情况（单位：万个）

图表28：2017年中国分类域名数（单位：个，%）

图表29：2017年中国分类CN域名数（单位：个，%）

图表30：中国互联网+黄金行业投资切入方式

图表31：中国互联网+黄金行业投资规模

图表32：中国“互联网+黄金”投资业务布局

图表33：2007-2017年移动互联网网名比例（单位：%）

图表34：2015-2017年中国互联网+黄金累计管理黄金资产数量（单位：吨）

图表35：互联网+黄金行业参与者结构

图表36：互联网+黄金行业竞争者类型分析

图表37：中国黄金行业电商总体开展情况

图表38：2010-2017年中国电子商务交易额及增长情况（单位：万亿元，%）

图表39：中国黄金行业电商产品/服务品类

图表40：黄金电商行业经营成本分析

图表41：黄金企业无法离开线下业务的原因

图表42：黄金企业线上线下的主要矛盾

图表43：黄金企业进入电商化经营方式

图表44：商业模式与其它模式的区别

图表45：商业模式框架图

图表46：一般行业盈利公式

图表47：商业模式构建流程

图表48：2017年中国黄金需求结构（单位：%）

图表49：互联网黄金消费者年龄分布示意图（单位：%）

图表50：互联网+黄金行业市场定位优秀案例汇总

图表51：中国黄金行业主要的客户价值主张要素分析

图表52：黄金钱包的“黄金生息”模式

图表53：中国黄金行业现有投资渠道以及优劣势分析

图表54：互联网+黄金行业电商渠道构建

图表55：中国互联网+黄金行业客户关系创新路径

图表56：黄金管家主要产品/服务

图表57：黄金行业主要收入来源分析

图表58：中国黄金行业主要的合作伙伴

图表59：互联网+黄金行业新增合作伙伴的特点分析

图表60：紫金金行新增合作伙伴

更多图表见正文.....

详细请访问：<https://www.chyxx.com/research/201710/573579.html>