

2020-2026年中国国际集运行业发展模式分析前景 战略分析报告

报告大纲

一、报告简介

智研咨询发布的《2020-2026年中国国际集运行业发展模式分析前景战略分析报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.chyxx.com/research/202006/876051.html>

报告价格：电子版: 9800元 纸介版：9800元 电子和纸介版: 10000元

订购电话: 010-60343812、010-60343813、400-600-8596、400-700-9383

电子邮箱: sales@chyxx.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

随着国际快递行业的发展，衍生出了另一种新兴的国际包裹邮寄服务，即国际集运。

顾名思义就是你把多个包裹邮寄到国际快递集运公司仓库，然后集运公司替你把快递包裹一起打包，邮寄到海外的过程称为国际快递集运。

我国集装箱化率距发达国家有上升空间，“散改集”的推进将促进集装箱化水平与发达国家相比，我国集装箱物流市场尚存在较大的发展空间。2017年，美国长滩港、比利时安特卫普港、德国汉堡港和不莱梅港等港口的集装箱货物吞吐量占港口一般货物合计吞吐量比例在50%—80%之间。2018年，我国规模以上港口国际标准集装箱吞吐量占规模以上港口货物吞吐量的比例仅为18.22%，处于较低水平，有很大的发展空间。自2002年4月《关于加快发展我国集装箱运输的若干意见》（国经贸运行[2002]203号）出台以来，国家及各地方政府积极实施一系列“散改集”相关政策及措施。2016年6月，国家发改委发布的《营造良好市场环境推动交通物流融合发展实施方案》进一步提出推广集装化、标准化运输模式。加大运输设备集装化、标准化推广力度。“散改集”以及运输方式集装化推动使得成箱率大幅提升。

全国港口集装箱货物及散货吞吐量

智研咨询发布的《2020-2026年中国国际集运行业发展模式分析前景战略分析报告》共十四章。首先介绍了中国国际集运行业市场发展环境、国际集运整体运行态势等，接着分析了中国国际集运行业市场运行的现状，然后介绍了国际集运市场竞争格局。随后，报告对国际集运做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国国际集运行业发展趋势与投资预测。您若想对国际集运产业有个系统的了解或者想投资中国国际集运行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 国际集运行业发展综述

1.1 国际集运行业定义及分类

1.1.1 行业定义

1.1.2 行业主要产品分类

1.1.3 行业主要商业模式

1.2 国际集运行业特征分析

1.2.1 产业链分析

1.2.2 国际集运行业在国民经济中的地位

1.2.3 国际集运行业生命周期分析

(1) 行业生命周期理论基础

(2) 国际集运行业生命周期

1.3 最近3-5年中国国际集运所属行业经济指标分析

1.3.1 赢利性

1.3.2 成长速度

1.3.3 附加值的提升空间

1.3.4 进入壁垒 / 退出机制

1.3.5 风险性

1.3.6 行业周期

1.3.7 竞争激烈程度指标

1.3.8 行业及其主要子行业成熟度分析

第二章 国际集运行业运行环境分析

2.1 国际集运行业政治法律环境分析

2.1.1 行业管理体制分析

2.1.2 行业主要法律法规

2.1.3 行业相关发展规划

2.2 国际集运行业经济环境分析

2.2.1 国际宏观经济形势分析

2.2.2 国内宏观经济形势分析

2.2.3 产业宏观经济环境分析

2.3 国际集运行业社会环境分析

2.3.1 国际集运产业社会环境

2.3.2 社会环境对行业的影响

2.3.3 国际集运产业发展对社会发展的影响

2.4 国际集运行业技术环境分析

2.4.1 国际集运技术分析

2.4.2 国际集运技术发展水平

2.4.3 行业主要技术发展趋势

第三章 我国国际集运所属行业运行分析

3.1 我国国际集运所属行业发展状况分析

3.1.1 我国国际集运行业发展阶段

3.1.2 我国国际集运所属行业发展总体概况

一线龙头集运企业对于燃料油企业的议价能力、为现有运力加装脱硫塔能力和意愿更强，受环保公约的冲击相对有限。2020年起，环保公约或为影响集运企业生死存亡的关键因素

，而对集运企业的盈利能力带来直接冲击的便是高低硫油的价差。一线航商的综合实力更强、运力规模更大，相对应的便拥有更强的议价能力，目前中远、马士基等企业已经就低硫油同燃料油供应商签订部分协议，这一风险对其来说相对可控，环保公约执行后的不确定性被大幅削减。2019年东方海外已经锁定了2019年四季度及2020年一季度约80%的低硫油供应，海控方面已经为3艘船舶安装了脱硫塔，并有望在45艘船舶上安装脱硫塔，对限硫令的准备较为充分。

在手运力贡献更高弹性，规模效应造就成本优势。国际集运市场周期偏长，因此在牛市当中取得更高的盈利对集运公司来说异常重要，而盈利的关键因素之一就在于仓位的合理运用，运力规模更高的集运企业将更加受益于提升的运价。此外，一线龙头企业的大船运力占比更高，也就意味着单箱成本更低、更为环保，在成本端也更具优势。

2010年起新交付订单中大船的比例高企

3.1.3 我国国际集运行业发展特点分析

3.2 2015-2019年国际集运行业发展现状

3.2.1 2015-2019年我国国际集运行业市场规模

3.2.2 2015-2019年我国国际集运行业发展分析

3.2.3 2015-2019年中国国际集运企业发展分析

3.3 区域市场分析

3.3.1 区域市场分布总体情况

3.3.2 2015-2019年重点省市市场分析

3.4 国际集运细分产品/服务市场分析

3.4.1 细分产品/服务特色

3.4.2 2015-2019年细分产品/服务市场规模及增速

3.4.3 重点细分产品/服务市场前景预测

3.5 国际集运产品/服务价格分析

3.5.1 2015-2019年国际集运价格走势

3.5.2 影响国际集运价格的关键因素分析

(1) 成本

(2) 供需情况

(3) 关联产品

(4) 其他

3.5.3 2020-2026年国际集运产品/服务价格变化趋势

3.5.4 主要国际集运企业价位及价格策略

第四章 我国国际集运所属行业整体运行指标分析

4.1 2015-2019年中国国际集运所属行业总体规模分析

4.1.1 企业数量结构分析

4.1.2 人员规模状况分析

4.1.3 行业资产规模分析

4.1.4 行业市场规模分析

4.2 2015-2019年中国国际集运所属行业产销情况分析

4.2.1 我国国际集运所属行业工业总产值

4.2.2 我国国际集运所属行业工业销售产值

4.2.3 我国国际集运所属行业产销率

4.3 2015-2019年中国国际集运所属行业财务指标总体分析

4.3.1 行业盈利能力分析

4.3.2 行业偿债能力分析

4.3.3 行业营运能力分析

4.3.4 行业发展能力分析

第五章 我国国际集运行业供需形势分析

5.1 国际集运行业供给分析

5.1.1 2015-2019年国际集运行业供给分析

5.1.2 2020-2026年国际集运行业供给变化趋势

5.1.3 国际集运行业区域供给分析

5.2 2015-2019年我国国际集运行业需求情况

5.2.1 国际集运行业需求市场

5.2.2 国际集运行业客户结构

5.2.3 国际集运行业需求的地区差异

5.3 国际集运市场应用及需求预测

5.3.1 国际集运应用市场总体需求分析

(1) 国际集运应用市场需求特征

(2) 国际集运应用市场需求总规模

5.3.2 2020-2026年国际集运行业领域需求量预测

(1) 2020-2026年国际集运行业领域需求产品/服务功能预测

(2) 2020-2026年国际集运行业领域需求产品/服务市场格局预测

5.3.3 重点行业国际集运产品/服务需求分析预测

第六章 国际集运行业产业结构分析

6.1 国际集运产业结构分析

6.1.1 市场细分充分程度分析

6.1.2 各细分市场领先企业排名

6.1.3 各细分市场占总市场的结构比例

6.1.4 领先企业的结构分析(所有制结构)

6.2 产业价值链的结构分析及产业链条的整体竞争优势分析

6.2.1 产业价值链的构成

6.2.2 产业链条的竞争优势与劣势分析

6.3 产业结构发展预测

6.3.1 产业结构调整指导政策分析

6.3.2 产业结构调整中消费者需求的引导因素

6.3.3 中国国际集运行业参与国际竞争的战略市场定位

6.3.4 产业结构调整方向分析

第七章 我国国际集运行业产业链分析

7.1 国际集运行业产业链分析

7.1.1 产业链结构分析

7.1.2 主要环节的增值空间

7.1.3 与上下游行业之间的关联性

7.2 国际集运上游行业分析

7.2.1 国际集运产品成本构成

7.2.2 2015-2019年上游行业发展现状

7.2.3 2020-2026年上游行业发展趋势

7.2.4 上游供给对国际集运行业的影响

7.3 国际集运下游行业分析

7.3.1 国际集运下游行业分布

7.3.2 2015-2019年下游行业发展现状

7.3.3 2020-2026年下游行业发展趋势

7.3.4 下游需求对国际集运行业的影响

第八章 我国国际集运行业渠道分析及策略

8.1 国际集运行业渠道分析

8.1.1 渠道形式及对比

8.1.2 各类渠道对国际集运行业的影响

8.1.3 主要国际集运企业渠道策略研究

8.1.4 各区域主要代理商情况

8.2 国际集运行业用户分析

8.2.1 用户认知程度分析

8.2.2 用户需求特点分析

8.2.3 用户购买途径分析

8.3 国际集运行业营销策略分析

8.3.1 中国国际集运营销概况

8.3.2 国际集运营策略探讨

8.3.3 国际集运营发展趋势

第九章 我国国际集运行业竞争形势及策略

9.1 行业总体市场竞争状况分析

9.1.1 国际集运行业竞争结构分析

- (1) 现有企业间竞争
- (2) 潜在进入者分析
- (3) 替代品威胁分析
- (4) 供应商议价能力
- (5) 客户议价能力
- (6) 竞争结构特点总结

9.1.2 国际集运行业企业间竞争格局分析

9.1.3 国际集运行业集中度分析

9.1.4 国际集运行业SWOT分析

9.2 中国国际集运行业竞争格局综述

9.2.1 国际集运行业竞争概况

- (1) 中国国际集运行业竞争格局
- (2) 国际集运行业未来竞争格局和特点
- (3) 国际集运市场进入及竞争对手分析

9.2.2 中国国际集运行业竞争力分析

- (1) 我国国际集运行业竞争力剖析
- (2) 我国国际集运企业市场竞争的优势
- (3) 国内国际集运企业竞争能力提升途径

9.2.3 国际集运市场竞争策略分析

第十章 国际集运行业领先企业经营形势分析

10.1 A公司

10.1.1 企业概况

10.1.2 企业优势分析

10.1.3 产品/服务特色

10.1.4 公司经营状况

10.1.5 公司发展规划

10.2 B公司

10.2.1 企业概况

10.2.2 企业优势分析

10.2.3 产品/服务特色

10.2.4 公司经营状况

10.2.5 公司发展规划

10.3 C公司

10.3.1 企业概况

10.3.2 企业优势分析

10.3.3 产品/服务特色

10.3.4 公司经营状况

10.3.5 公司发展规划

10.4 D公司

10.4.1 企业概况

10.4.2 企业优势分析

10.4.3 产品/服务特色

10.4.4 公司经营状况

10.4.5 公司发展规划

10.5 E公司

10.5.1 企业概况

10.5.2 企业优势分析

10.5.3 产品/服务特色

10.5.4 公司经营状况

10.5.5 公司发展规划

10.6 F公司

10.6.1 企业概况

10.6.2 企业优势分析

10.6.3 产品/服务特色

10.6.4 公司经营状况

10.6.5 公司发展规划

第十一章 2020-2026年国际集运行业投资前景

11.1 2020-2026年国际集运市场发展前景

11.1.1 2020-2026年国际集运市场发展潜力

11.1.2 2020-2026年国际集运市场发展前景展望

11.1.3 2020-2026年国际集运细分行业发展前景分析

11.2 2020-2026年国际集运市场发展趋势预测

11.2.1 2020-2026年国际集运行业发展趋势

11.2.2 2020-2026年国际集运市场规模预测

11.2.3 2020-2026年国际集运行业应用趋势预测

11.2.4 2020-2026年细分市场发展趋势预测

11.3 2020-2026年中国国际集运行业供需预测

11.3.1 2020-2026年中国国际集运行业供给预测

11.3.2 2020-2026年中国国际集运行业需求预测

11.3.3 2020-2026年中国国际集运供需平衡预测

11.4 影响企业生产与经营的关键趋势

11.4.1 市场整合成长趋势

11.4.2 需求变化趋势及新的商业机遇预测

11.4.3 企业区域市场拓展的趋势

11.4.4 科研开发趋势及替代技术进展

11.4.5 影响企业销售与服务方式的关键趋势

第十二章 2020-2026年国际集运行业投资机会与风险

12.1 国际集运行业投融资情况

12.1.1 行业资金渠道分析

12.1.2 固定资产投资分析

12.1.3 兼并重组情况分析

12.2 2020-2026年国际集运行业投资机会

12.2.1 产业链投资机会

12.2.2 细分市场投资机会

12.2.3 重点区域投资机会

12.3 2020-2026年国际集运行业投资风险及防范

12.3.1 政策风险及防范

12.3.2 技术风险及防范

12.3.3 供求风险及防范

12.3.4 宏观经济波动风险及防范

12.3.5 关联产业风险及防范

12.3.6 产品结构风险及防范

12.3.7 其他风险及防范

第十三章 国际集运行业投资战略研究

13.1 国际集运行业发展战略研究

13.1.1 战略综合规划

13.1.2 技术开发战略

13.1.3 业务组合战略

13.1.4 区域战略规划

13.1.5 产业战略规划

- 13.1.6 营销品牌战略
- 13.1.7 竞争战略规划
- 13.2 对我国国际集运品牌的战略思考
 - 13.2.1 国际集运品牌的重要性
 - 13.2.2 国际集运实施品牌战略的意义
 - 13.2.3 国际集运企业品牌的现状分析
 - 13.2.4 我国国际集运企业的品牌战略
 - 13.2.5 国际集运品牌战略管理的策略
- 13.3 国际集运经营策略分析
 - 13.3.1 国际集运市场细分策略
 - 13.3.2 国际集运市场创新策略
 - 13.3.3 品牌定位与品类规划
 - 13.3.4 国际集运新产品差异化战略
- 13.4 国际集运行业投资战略研究
 - 13.4.1 2019年国际集运行业投资战略
 - 13.4.2 2020-2026年国际集运行业投资战略
 - 13.4.3 2020-2026年细分行业投资战略
- 第十四章 研究结论及投资建议(ZY GXH)
 - 14.1 国际集运行业研究结论
 - 14.2 国际集运行业投资价值评估
 - 14.3 国际集运行业投资建议
 - 14.3.1 行业发展策略建议
 - 14.3.2 行业投资方向建议
 - 14.3.3 行业投资方式建议(ZY GXH)

详细请访问：<https://www.chyxx.com/research/202006/876051.html>