

2019-2025年中国河南省房地产行业市场深度评估 及市场前景预测报告

报告大纲

一、报告简介

智研咨询发布的《2019-2025年中国河南省房地产行业市场深度评估及市场前景预测报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.chyxx.com/research/201810/686322.html>

报告价格：电子版: 9800元 纸介版：9800元 电子和纸介版: 10000元

订购电话: 400-700-9383、010-60343812、010-60343813

电子邮箱: kefu@chyxx.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

河南省人口过亿，内需较大拥有庞大的本土市场，未来投资将追随市场。并且，作为农业大省，城镇化比例偏低，这是河南发展的弱势，也是其未来潜力所在。

随着京广高铁开通，河南位于东西、南北交通大动脉的相交处，郑州航空港综合实验区是中国首个航空经济先行发展区，未来中部交通优势将带动河南的投资价值。

2015年春节过后，河南各地房地产市场也进入了春天，交易市场开始活跃起来，各地品质大盘销售成绩喜人。对于河南三、四线城市，洛阳作为副省会城市和旅游城市、开封得益于郑汴一体化、平顶山借助煤炭资源优势、南阳因距离省会最远、经济发展较好等因素，这些地市的房地产发展一直相对平稳，领跑河南楼市，居河南省房地产市场前列；近两年来，新乡、鹤壁、济源、许昌、信阳、漯河、商丘等地市的房地产发展较快，大大带动了当地城市的发展和市民居住文化的提高；巩义、邓州、兰考、永城、汝州、固始、滑县、长垣、鹿邑、新蔡等十个“省直管县”，下一阶段的房地产市场发展也将呈现快速发展的势头，项目规划、建筑品质等都将赶超地级市，引导当地居住文化新潮流。

2018年1-6月，河南房地产开发投资增长5.6%，低于全国9.7%的全国平均水平；房地产销售面积增加15.8%，高于全国3.3%的全国平均水平；房地产销售额增长24.8%，高于全国13.2%的全国平均水平。

昌、漯河、濮阳今年上半年房地产开发投资增长幅度较大，尤其是许昌和漯河，房地产开发投资增速分别达到56.1%和47.8%。许昌在2017年房地产价格增长较快，2018年依然保持全省第一开发投资，说明各大地产开发商对许昌房地产前景持乐观态度。相较于许昌，漯河房地产市场可谓之不温不火，但在2018年上半年漯河房地产投资也出现近50%巨额增长，说明各大地产商对漯河房地产市场发展前景有更多憧憬。

2018年1-6月河南各地市房地产开发投资情况 - 房地产开发投资增长% 位次 许昌 56.1 1 漯河 47.8 2 濮阳 24.7 3 驻马店 17.7 4 商丘 14.1 5 南阳 13.1 6 三门峡 13 7 信阳 8.2 8 郑州 7.1 9 鹤壁 7.1 9 开封 5.5 11 平顶山 5 12 焦作 2.5 13 济源 0.4 14 新乡 -4.7 1 周口 -8 16 洛阳 -12.4 17 安阳 -33.9 18 河南省 5.6 - 全国 9.7 -

但从房地产销售面积来看，漯河房地产发展态势应该最为健康，开发投资增长47.8%，销售面积增长52.7%，销售额增长102.8%，投资、销售面积、销售额均列河南第2。也说明不温不火的漯河房地产市场已在逐步升温。当然，相较于许昌，漯河交通、环境条件似乎更为优越，而地产价格和许昌有较大差距，更多人看好漯河房地产市场前景，房地产市场活跃也属情理之中。 - 房地产销售面积增长% 位次 济源 55.1 1 漯河 52.7 2 平顶山 30.9 3 驻马店 28.9 4 郑州 27.3 5 周口 22.4 6 三门峡 18 7 南阳 17.5 8 信阳 14.4 9 鹤壁 13.4 10 濮阳 11.3 11 焦作 10.6 12 新乡 7.2 13 商丘 5.5 14 洛阳 4.9 15 安阳 4.4 16 开封 0.7 17 - -5.9 18 河南省 15.8 - 全国 3.3 -

郑州产业地产处于萌芽期 未来前景可期

在过去几年，郑州陆续出现了一些以专业化背景来运作单独项目的产业地产项目，这实际上说明郑州产业地产正在逐步萌芽并开始进入飞速增长。

中原作为具有大量人口红利的地区，随着“一带一路”概念提出，会产生大量的大流通、大商贸等一系列要素的聚集，未来在郑州包括整个河南，在产业方面的发展会呈现快速增长态势。

智研咨询发布的《2019-2025年中国河南省房地产市场深度评估及市场前景预测报告》共十六章。首先介绍了中国河南省房地产市场发展环境、河南省房地产整体运行态势等，接着分析了中国河南省房地产市场运行的现状，然后介绍了河南省房地产市场竞争格局。随后，报告对河南省房地产做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国河南省房地产业发展趋势与投资预测。您若想对河南省房地产产业有个系统的了解或者想投资中国河南省房地产行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一部分 宏观环境篇

第一章 中国房地产行业宏观调控政策分析

1.1 房地产行业宏观调控政策理论分析

1.1.1 土地政策对房地产市场的影响

(1) 土地供应量的影响

(2) 土地供应方式的影响

(3) 土地供应结构的影响

(4) 土地供应价格的影响

1.1.2 货币政策对房地产市场的影响

(1) 利率对房地产市场的影响分析

(2) 货币供应量对房地产市场的影响分析

1.1.3 税收政策对房地产市场的影响

1.2 历年以来土地调控政策分析

1.2.1 土地调控政策的内容分析

1.2.2 土地调控政策的效果分析

1.3 历年以来货币调控政策分析

1.3.1 第一阶段（1998-2003年）的货币调控政策

(1) 主要货币调控政策

(2) 货币政策调控效果

1.3.2 第二阶段（2004-2007年）的货币调控政策

（1）主要货币调控政策

（2）货币政策调控效果

1.3.3 第三阶段（2008年以来）的货币调控政策

（1）主要货币调控政策

（2）货币政策调控效果

1.4 房地产税收政策分析

1.4.1 历年以来的主要税收政策

1.4.2 土地税收对政府财政的贡献

1.5 调控政策对房地产市场的影响分析

1.5.1 房地产政策对供给的影响

1.5.2 房地产政策对需求的影响

1.5.3 房地产政策对供求平衡的影响

1.6 境外房地产行业宏观调控政策启示

1.6.1 波兰的多层次住房保障政策分析

1.6.2 美国的差别化税收政策分析

1.6.3 中国香港的公屋政策分析

第二章 中国房地产所属行业土地供应趋势分析

2.1 全国土地市场供求分析

2.1.1 批准建设用地规模与结构分析

2.1.2 国有建设用地实际供应分析

2.1.3 国有建设用地成交金额分析

2.2 一线城市土地市场供求分析

2.2.1 一线城市土地市场供应分析

（1）一线城市推出土地规模分析

（2）一线城市土地供应结构（分用途）

2.2.2 一线城市土地市场成交分析

（1）一线城市土地成交面积分析

（2）一线城市土地成交结构（分用途）

（3）一线城市土地成交金额分析

2.3 主要二三线城市土地市场供求分析

2.3.1 主要二三线城市土地供应分析

（1）二三线城市推出土地规模分析

（2）二三线城市土地供应区域特征

(3) 二三线城市土地供应结构(分用途)

2.3.2 主要二三线城市土地成交分析

(1) 二三线城市土地成交面积分析

(2) 二三线城市土地成交结构(分用途)

(3) 二三线城市土地成交金额分析

2.4 土地价格走势分析

2.4.1 全国各类土地市场价格总体走势

2.4.2 线城市各类土地价格走势分析

2.4.3 主要二三线城市土地价格走势

2.5 土地市场供应趋势预测

第三章 中国房地产所属行业市场规模与需求分析

3.1 房地产行业市场规模分析

3.1.1 房地产行业投资规模分析

3.1.2 房地产行业销售规模分析

3.2 房地产行业市场竞争现状分析

3.2.1 房地产行业市场发展速度

3.2.2 房地产行业盈利空间分析

3.2.3 房地产行业开发投资热度

3.2.4 房地产行业竞争格局分析

3.3 房地产市场供需平衡分析

3.3.1 房地产行业供给状况分析

(1) 房地产行业新开工面积分析

(2) 房地产行业施工面积分析

(3) 房地产行业竣工面积分析

3.3.2 房地产行业销售面积分析

3.3.3 房地产行业供需平衡分析

3.4 保障性住房投资建设预测分析

3.4.1 保障性住房建设计划分析

3.4.2 保障性住房建设进度分析

3.4.3 保障性住房资金来源分析

3.4.4 保障性住房投资资金需求预测

第二部分 市场分析篇

第四章 河南省土地市场分析

4.1 河南省土地市场供应分析

4.1.1 国有建设用地供应规模

4.1.2 土地供应的区域特征分析

4.1.3 土地供应结构变化分析

4.1.4 土地市场的供应方式分析

4.1.5 土地市场的供应规模预测

4.2 河南省土地市场成交分析

2017-2018年5月河南土地出让宗数情况

4.2.1 土地市场成交面积分析

4.2.2 土地成交结构变化分析

4.2.3 土地市场成交金额分析

4.3 河南省土地价格走势分析

4.3.1 土地市场价格总体走势

4.3.2 住宅用地成交价格分析

4.3.3 商业用地成交价格分析

4.3.4 工业用地成交价格分析

第五章 河南省房地产行业市场分析

2012年至2017年，河南城镇化进程不断加快，城镇化率从42.43%上升到48.5%，提高了6.07个百分点。2017年，国务院批复《中原城市群发展规划》，支持郑州建设国家级中心城市，郑州与周边的开封、新乡、焦作、许昌等城市外围区域联系越发紧密，局部区域合作加速。我省全面进入城市群时代，城镇化推进速度不断加快。

2017河南省房地产公司排名Top10 排名 企业名称 所在地 所属行业 2017年营业收入(万元)

1	隆基泰和实业有限公司	保定市	房地产业	5021674	2	河北天山实业集团有限公司	石家庄市	房地产业	1417438	3	河北卓正实业集团有限公司	保定市	房地产业	487059	4	沧州泰兴房地产开发有限公司	沧州市	房地产业	190000	5	河北安居房地产开发集团有限公司	邯郸市	房地产业	104468	6	唐山新天地房地产开发有限公司	唐山市	房地产业	89114	7	邯郸市龙星房地产开发有限公司	邯郸市	房地产业	59712	8	张家口市长江房地产开发有限责任公司	张家口市	房地产业	25550	9	张家口市城达房地产开发有限公司	张家口市	房地产业	23960	10	张家口小环球房地产开发有限责任公司	张家口市	房地产业	23405
---	------------	-----	------	---------	---	--------------	------	------	---------	---	--------------	-----	------	--------	---	---------------	-----	------	--------	---	-----------------	-----	------	--------	---	----------------	-----	------	-------	---	----------------	-----	------	-------	---	-------------------	------	------	-------	---	-----------------	------	------	-------	----	-------------------	------	------	-------

5.1 河南省房地产行业市场规模分析

5.1.1 河南省房地产市场特点

5.1.2 河南省房地产投资规模

5.1.3 河南省房地产销售规模

5.2 河南省房地产市场竞争现状分析

5.2.1 河南省房地产市场发展速度

5.2.2 河南省房地产盈利空间分析

5.2.3 河南省房地产开发投资热度

5.2.4 河南省房地产竞争状况分析

5.3 河南省房地产市场供需平衡分析

5.3.1 河南省房地产供给状况分析

5.3.2 河南省房地产需求状况分析

5.3.3 河南省房地产供需平衡分析

第六章 河南省房地产行业细分产品分析

6.1 河南省住宅市场投资机会分析

6.1.1 河南省住宅用地供应状况分析

6.1.2 河南省住宅市场发展规模分析

6.1.3 河南省住宅市场供需平衡分析

6.1.4 河南省住宅市场的区域特征

6.1.5 河南省住宅市场竞争状况分析

6.1.6 河南省住宅市场投资潜力分析

(1) 河南省住宅需求潜力分析

(2) 河南省住宅投资规模预测

6.2 河南省商业地产市场投资机会分析

6.2.1 河南省商办用地供应状况分析

6.2.2 河南省商业地产发展规模分析

(1) 商业地产供求规模分析

(2) 购物中心发展规模分析

6.2.3 河南省商业地产供需平衡分析

6.2.4 河南省商业地产市场的区域特征

6.2.5 河南省商业地产竞争状况分析

6.2.6 河南省商业地产投资前景分析

6.3 河南省城市综合体投资机会分析

6.3.1 河南省城市综合体发展规模分析

6.3.2 河南省城市综合体竞争状况分析

6.3.3 河南省城市综合体投资机会分析

(1) 城市综合体行业的生命周期

(2) 城市综合体行业的发展前景

6.3.4 城市综合体发展趋势预测

- (1) 河南省城市综合体供给预测
- (2) 开发商城市综合体战略布局趋势

6.4 河南省旅游地产投资机会分析

- 6.4.1 河南省旅游地产发展规模分析
- 6.4.2 河南省旅游地产竞争状况分析
- 6.4.3 河南省旅游地产投资前景分析

6.5 河南省写字楼投资机会分析

- 6.5.1 河南省写字楼发展规模分析
- 6.5.2 河南省写字楼竞争状况分析
- 6.5.3 河南省写字楼投资前景分析

第七章 河南省房地产所属行业细分业务分析

7.1 河南省房地产策划业务分析

- 7.1.1 房地产策划业务流程与特征
- 7.1.2 房地产策划业务市场规模分析
- 7.1.3 房地产策划业务主要领域策划策略分析
- 7.1.4 房地产策划细分市场需求与市场拓展策略
- 7.1.5 房地产新型战略策划业务类型与吸引力分析

7.2 河南省房地产经纪业务分析

- 7.2.1 房地产经纪服务行业发展概述
- 7.2.2 河南省房地产经纪行业发展现状
- 7.2.3 河南省房地产经纪行业发展趋势

7.3 河南省房地产代理业务分析

- 7.3.1 房地产代理行业发展概述
- 7.3.2 河南省房地产策划代理业发展模式分析
- 7.3.3 河南省房地产代理行业发展分析

7.4 河南省房地产评估业务分析

- 7.4.1 房地产评估行业发展概述
- 7.4.2 房地产评估行业发展分析
- 7.4.3 房地产评估行业发展趋势

第三部分 投资策略篇

第八章 河南省房地产行业发展趋势预测

8.1 我国房地产市场走势分析

- 8.1.1 全国房地产市场总体形势
- 8.1.2 全国一二三线城市房地产市场形势
- 8.1.3 我国房地产主要区域市场形势
- 8.1.4 2019-2025年我国房地产市场走势
- 8.2 2019-2025年河南省房地产市场趋势分析
 - 8.2.1 2014-2017年河南省房地产市场趋势总结
 - 8.2.2 2015-2018年河南省房地产市场趋势总结
 - 8.2.3 2019-2025年河南省房地产发展趋势分析
- 8.3 2019-2025年河南省房地产行业供需预测
 - 8.3.1 2019-2025年河南省房地产供给预测
 - 8.3.2 2019-2025年河南省房地产需求预测
 - 8.3.3 2019-2025年河南省房地产价格预测
- 8.4 2019-2025年河南省房地产行业规划建议
 - 8.4.1 2019-2025年河南省房地产行业整体规划
 - 8.4.2 2019-2025年河南省房地产行业发展预测
 - 8.4.3 2019-2025年河南省房地产行业规划建议

第九章 河南省房地产投融资与并购分析

- 9.1 房地产行业投融资与并购背景分析
 - 9.1.1 房地产市场进入退出门槛分析
 - 9.1.2 宏观政策规范完善房地产市场
 - 9.1.3 一线城市房地产市场情况分析
 - 9.1.4 二三线城市房地产的需求分析
- 9.2 房地产行业投融资与并购现状分析
 - 9.2.1 金融与房地产结合发展模式
 - 9.2.2 房地产投资情况分析
 - 9.2.3 外资进入房地产市场的特征
 - 9.2.4 外资关注重点
- 9.3 房地产行业投融资与并购趋势分析
 - 9.3.1 宏观调控对房地产市场影响趋势
 - 9.3.2 海外房地产投资基金市场影响力趋势
 - 9.3.3 河南省房地产领域投融资与并购分析
- 9.4 中国房地产行业投融资与并购案例比较
 - 9.4.1 业外资本投融资与并购案例分析
 - 9.4.2 国际资本投融资与并购案例分析

9.4.3 业内企业投融资与并购案例分析

第十章 河南省房地产投资潜力综合评价

10.1 河南省与其他一线城市房地产投资潜力比较

10.1.1 房地产投资潜力评价指标体系构建

10.1.2 河南省房地产投资潜力关键指标评价

(1) 宏观经济类指标

(2) 商品房市场类指标

(3) 土地市场类指标

10.1.3 河南省房地产投资潜力的综合评价

10.2 同类城市之间的房地产投资潜力评价

10.2.1 同类城市投资潜力比较指标体系构建

10.2.2 同类城市间投资潜力关键指标评级

(1) 宏观经济类指标评级

(2) 房地产市场类指标评级

(3) 土地市场类指标评级

(4) 河南省房地产投资潜力关键指标评分

第十一章 河南省房地产行业投资风险预警

11.1 影响河南省房地产行业发展的主要因素

11.1.1 2018年影响河南省房地产行业运行的有利因素

11.1.2 2018年影响河南省房地产行业运行的稳定因素

11.1.3 2018年影响河南省房地产行业运行的不利因素

11.1.4 2018年河南省房地产行业发展面临的挑战分析

11.1.5 2018年河南省房地产行业发展面临的机遇分析

11.2 河南省房地产投资风险与应对措施

11.2.1 河南省房地产项目投资风险识别与预警体系

(1) 房地产投资开发项目风险识别

(2) 房地产开发项目风险预警体系的构建

11.2.2 河南省房地产投开发项目风险应对措施

(1) 房地产项目开发风险处理分析

(2) 房地产项目开发风险应对措施

第十二章 河南省房地产行业投资策略分析

12.1 行业发展特征

- 12.1.1 行业的周期性
- 12.1.2 行业的区域性
- 12.1.3 行业的上下游
- 12.1.4 行业经营模式
- 12.2 行业投资形势分析
 - 12.2.1 行业发展格局
 - 12.2.2 行业进入壁垒
 - 12.2.3 行业SWOT分析
 - 12.2.4 行业五力模型分析
- 12.3 河南省房地产行业投资效益分析
 - 12.3.1 2015-2018年河南省房地产行业投资状况
 - 12.3.2 2015-2018年河南省房地产行业投资效益
 - 12.3.3 2019-2025年河南省房地产行业投资方向
 - 12.3.4 2019-2025年河南省房地产行业投资建议
- 12.4 河南省房地产行业投资策略研究
 - 12.4.1 2018年河南省房地产行业投资策略
 - 12.4.2 2018年河南省房地产行业投资策略
 - 12.4.3 2019-2025年河南省房地产行业投资策略
 - 12.4.4 2019-2025年河南省房地产细分行业投资策略

第四部分 企业规划篇

第十三章 河南省房地产重点企业发展分析及领先企业经营形势分析

- 13.1 外埠房企经营分析
 - 13.1.1 万科企业股份有限公司
 - 13.1.2 中国海外发展有限公司
 - 13.1.3 恒大地产集团有限公司
 - 13.1.4 保利房地产（集团）股份有限公司
 - 13.1.5 绿城房地产集团有限公司
- 13.2 本地房企经营分析
 - 13.2.1 河南舒绮置业有限公司
 - (1) 企业发展简介
 - (2) 企业经营分析
 - (3) 企业经营优劣势分析
 - (4) 企业发展战略
 - 13.2.2 金基不动产郑州有限公司

- (1) 企业发展简介
- (2) 企业经营分析
- (3) 企业经营优劣势分析
- (4) 企业发展战略

13.2.3 河南正商置业有限公司

- (1) 企业发展简介
- (2) 企业经营分析
- (3) 企业经营优劣势分析
- (4) 企业发展战略

13.2.4 河南老街坊置业有限公司

- (1) 企业发展简介
- (2) 企业经营分析
- (3) 企业经营优劣势分析
- (4) 企业发展战略

13.2.5 河南高速房地产开发有限公司

- (1) 企业发展简介
- (2) 企业经营分析
- (3) 企业经营优劣势分析
- (4) 企业发展战略

13.2.6 河南裕鸿置业有限公司

- (1) 企业发展简介
- (2) 企业经营分析
- (3) 企业经营优劣势分析
- (4) 企业发展战略

13.2.7 郑州翰园置业有限公司

- (1) 企业发展简介
- (2) 企业经营分析
- (3) 企业经营优劣势分析
- (4) 企业发展战略

13.2.8 恒大地产集团洛阳有限公司

- (1) 企业发展简介
- (2) 企业经营分析
- (3) 企业经营优劣势分析
- (4) 企业发展战略

13.2.9 河南建业住宅建设有限公司

(1) 企业发展简介

(2) 企业经营分析

(3) 企业经营优劣势分析

(4) 企业发展战略

13.2.10 河南美景鸿城置业有限公司

(1) 企业发展简介

(2) 企业经营分析

(3) 企业经营优劣势分析

(4) 企业发展战略

13.3 重点研究机构特色分析

13.3.1 国务院发展研究中心企业研究所

13.3.2 清华大学房地产研究所

第十四章 房企成本管理现状与策略分析

14.1 房地产成本管理体系分析

14.1.1 房地产项目开发阶段分析

14.1.2 房地产项目成本构成分析

14.1.3 房地产项目成本管理体系

14.2 房地产开发企业成本管理现状

14.2.1 侧重于对建安成本的控制管理

14.2.2 侧重于设计阶段成本控制管理

14.2.3 侧重于对目标成本的控制管理

14.3 房地产成本管理存在问题分析

14.3.1 规划设计阶段成本管理的问题

14.3.2 施工建设阶段成本管理的问题

14.3.3 竣工收尾阶段成本管理的问题

14.4 房地产成本管理对策——基于恒大的经验

14.4.1 房地产企业成本领先战略分析

14.4.2 恒大地产成本领先战略的选择

14.4.3 恒大地产成本领先战略实施方法

(1) 规模化扩张

(2) 标准化运营

(3) 上下游整合

(4) 严格实施成本管理

(5) 快速开发模式

（6）精品低价策略

14.4.4 恒大地产成本领先战略关键措施

- （1）针对土地成本的控制
- （2）针对建安成本的控制
- （3）针对营销成本的控制
- （4）针对财税成本的控制

第十五章 房企品牌建设现状与构建策略（ZY GXH）

15.1 房地产企业品牌建设现状分析

15.1.1 房地产企业品牌建设现状分析

15.1.2 房地产企业品牌建设存在的问题

15.2 房地产企业品牌建设构建策略

15.2.1 房地产企业的定位策略

15.2.2 房地产企业的产品策略

15.2.3 房地产企业的营销策略

15.2.4 房地产企业的传播策略

15.2.5 房地产企业的品牌维护策略

15.3 案例分析——万科的品牌建设

15.3.1 万科的品牌发展历程分析

15.3.2 万科的品牌发展战略分析

15.3.3 万科的品牌架构与金字塔

15.3.4 万科的品牌构建策略分析

15.3.5 万科的品牌战略总结

第十六章 河南省房地产研究结论及建议（ZY GXH）

16.1 报告研究结论

16.2 建议（ZY GXH）

图表目录：

图表：2015-2018年河南省房地产行业市场规模

图表：2014-2018年河南省土地成交金额情况

图表：2018年河南省成交土地出让金情况

图表：2014-2018年河南省土地成交价格走势

图表：2015VS2018年河南省地价变化对比

图表：2014-2018年河南省住宅用地成交价格走势

图表：2015VS2018年河南省住宅用地地价变化对比

图表：2014-2018年河南省商办用地成交价格走势

图表：2015VS2018年河南省商办用地地价变化对比

图表：2014-2018年河南省工业用地成交价格

图表：2004-2018年河南省房地产投资规模走势

图表：2004-2018年河南省房地产销售规模走势

图表：2004-2018年河南省房地产销售面积增长情况

详细请访问：<https://www.chyxx.com/research/201810/686322.html>