

# 2020-2026年中国家居直播行业市场供需态势及竞争策略研究报告

报告大纲

## 一、报告简介

智研咨询发布的《2020-2026年中国家居直播行业市场供需态势及竞争策略研究报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.chyxx.com/research/202006/877094.html>

报告价格：电子版: 9800元 纸介版：9800元 电子和纸介版: 10000元

订购电话: 010-60343812、010-60343813、400-600-8596、400-700-9383

电子邮箱: sales@chyxx.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、报告目录及图表目录

家居门店客流分化，降低品牌商引流成本。一方面，过去十年，中国互联网普及率快速提升，互联网大数据成为信息沉淀和便利匹配的工具。另一方面，消费者对网络购物的接受程度已普遍较高，同时近年建材家居卖场人流量整体呈下降趋势。在此背景下，线上营销+线下成交的家居消费路径也应运而生，消费者最初从网络渠道接触或者搜集相关产品资料，与匹配商户进行第一轮接洽，进一步向线下门店引流，并最终线下成交。相对于传统的搜索引擎、电商广告等线上营销成本逐年走高，前期准备充分的家居直播电商模式，获客成交成本可比传统线上普遍降低20%以上。

直播引流降低家居线上获客成交成本

数据来源：公开资料整理

智研咨询发布的《2020-2026年中国家居直播行业市场供需态势及竞争策略研究报告》共十四章。首先介绍了家居直播行业市场发展环境、家居直播整体运行态势等，接着分析了家居直播行业市场运行的现状，然后介绍了家居直播市场竞争格局。随后，报告对家居直播做了重点企业经营状况分析，最后分析了家居直播行业发展趋势与投资预测。您若想对家居直播产业有个系统的了解或者想投资家居直播行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

### 第一章 家居直播行业发展综述

#### 1.1 家居直播行业定义及分类

##### 1.1.1 行业定义

##### 1.1.2 行业主要产品分类

##### 1.1.3 行业主要商业模式

#### 1.2 家居直播行业特征分析

##### 1.2.1 产业链分析

##### 1.2.2 家居直播行业在国民经济中的地位

##### 1.2.3 家居直播行业生命周期分析

###### (1) 行业生命周期理论基础

###### (2) 家居直播行业生命周期

#### 1.3 最近3-5年中国家居直播行业经济指标分析

##### 1.3.1 赢利性

- 1.3.2 成长速度
- 1.3.3 附加值的提升空间
- 1.3.4 进入壁垒 / 退出机制
- 1.3.5 风险性
- 1.3.6 行业周期
- 1.3.7 竞争激烈程度指标
- 1.3.8 行业及其主要子行业成熟度分析

## 第二章 家居直播行业运行环境分析

### 2.1 家居直播行业政治法律环境分析

- 2.1.1 行业管理体制分析
- 2.1.2 行业主要法律法规
- 2.1.3 行业相关发展规划

### 2.2 家居直播行业经济环境分析

- 2.2.1 国际宏观经济形势分析
- 2.2.2 国内宏观经济形势分析
- 2.2.3 产业宏观经济环境分析

### 2.3 家居直播行业社会环境分析

- 2.3.1 家居直播产业社会环境
- 2.3.2 社会环境对行业的影响
- 2.3.3 家居直播产业发展对社会发展的影响

### 2.4 家居直播行业技术环境分析

- 2.4.1 家居直播技术分析
- 2.4.2 家居直播技术发展水平
- 2.4.3 行业主要技术发展趋势

## 第三章 我国家居直播行业运行分析

### 3.1 我国家居直播行业发展状况分析

- 3.1.1 我国家居直播行业发展阶段
- 3.1.2 我国家居直播行业发展总体概况
- 3.1.3 我国家居直播行业发展特点分析

### 3.2 2015-2019年家居直播行业发展现状

当前家居行业的主流直播模式从主播方来看主要包括三种模式，即商家主播、联合第三方大V、自主培养家居大V。主要直播平台包括淘宝、京东等大型电商平台、微信小程序/公众号、以及抖音和快手短视频平台等。整体来看，各个类型平台直播均具备引流成本低、社交属性较强、便利程度较高等特点，而不同平台面对的流量属性有所不同，也对其规模化运营形成了一定的进入门槛。

主要家居直播模式示例 - 商家主播 联合第三方大V 自主培养大V 主播方  
总裁高管、员工、经销商、导购等 具备较强带货能力的网红、达人  
企业自主培养的家居KOL 主要平台  
1) 淘宝、京东等品牌商直播间；2) 微信小程序直播淘宝、 抖音等大V直播间  
抖音、快手等短视频平台 流量属性 1) 淘宝、京东：公域流量 2) 微信：私域流量 公域流量  
半私域流量 流量规模 中 高 较高 专业程度 高 低 高 宣传效果 较好 好 较好 运营门槛 低 中  
高 成交便利性 高 高中

数据来源：公开资料整理

3.2.1 2015-2019年我国家居直播行业市场规模

3.2.2 2015-2019年我国家居直播行业发展分析

3.2.3 2015-2019年中国家居直播企业发展分析

3.3 区域市场分析

3.3.1 区域市场分布总体情况

3.3.2 2015-2019年重点省市市场分析

3.4 家居直播细分产品/服务市场分析

3.4.1 细分产品/服务特色

3.4.2 2015-2019年细分产品/服务市场规模及增速

3.4.3 重点细分产品/服务市场前景预测

3.5 家居直播产品/服务价格分析

3.5.1 2015-2019年家居直播价格走势

3.5.2 影响家居直播价格的关键因素分析

(1) 成本

(2) 供需情况

(3) 关联产品

(4) 其他

3.5.3 2020-2026年家居直播产品/服务价格变化趋势

3.5.4 主要家居直播企业价位及价格策略

第四章 我国家居直播所属行业整体运行指标分析

4.1 2015-2019年中国家居直播所属行业总体规模分析

4.1.1 企业数量结构分析

4.1.2 人员规模状况分析

4.1.3 行业资产规模分析

4.1.4 行业市场规模分析

4.2 2015-2019年中国家居直播所属行业产销情况分析

4.2.1 我国家居直播所属行业工业总产值

#### 4.2.2 我国家居直播所属行业工业销售产值

#### 4.2.3 我国家居直播所属行业产销率

### 4.3 2015-2019年中国家居直播所属行业财务指标总体分析

#### 4.3.1 行业盈利能力分析

#### 4.3.2 行业偿债能力分析

#### 4.3.3 行业营运能力分析

#### 4.3.4 行业发展能力分析

## 第五章 我国家居直播行业供需形势分析

### 5.1 家居直播行业供给分析

#### 5.1.1 2015-2019年家居直播行业供给分析

#### 5.1.2 2020-2026年家居直播行业供给变化趋势

#### 5.1.3 家居直播行业区域供给分析

### 5.2 2015-2019年我国家居直播行业需求情况

#### 5.2.1 家居直播行业需求市场

#### 5.2.2 家居直播行业客户结构

#### 5.2.3 家居直播行业需求的地区差异

### 5.3 家居直播市场应用及需求预测

#### 5.3.1 家居直播应用市场总体需求分析

##### (1) 家居直播应用市场需求特征

##### (2) 家居直播应用市场需求总规模

#### 5.3.2 2020-2026年家居直播行业领域需求量预测

##### (1) 2020-2026年家居直播行业领域需求产品/服务功能预测

##### (2) 2020-2026年家居直播行业领域需求产品/服务市场格局预测

#### 5.3.3 重点行业家居直播产品/服务需求分析预测

## 第六章 家居直播行业产业结构分析

### 6.1 家居直播产业结构分析

#### 6.1.1 市场细分充分程度分析

#### 6.1.2 各细分市场领先企业排名

#### 6.1.3 各细分市场占总市场的结构比例

#### 6.1.4 领先企业的结构分析(所有制结构)

### 6.2 产业价值链的结构分析及产业链条的整体竞争优势分析

#### 6.2.1 产业价值链的构成

#### 6.2.2 产业链条的竞争优势与劣势分析

### 6.3 产业结构发展预测

#### 6.3.1 产业结构调整指导政策分析

### 6.3.2 产业结构调整中消费者需求的引导因素

### 6.3.3 中国家居直播行业参与国际竞争的战略市场定位

### 6.3.4 产业结构调整方向分析

## 第七章 我国家居直播行业产业链分析

### 7.1 家居直播行业产业链分析

#### 7.1.1 产业链结构分析

#### 7.1.2 主要环节的增值空间

#### 7.1.3 与上下游行业之间的关联性

### 7.2 家居直播上游行业分析

#### 7.2.1 家居直播产品成本构成

#### 7.2.2 2015-2019年上游行业发展现状

#### 7.2.3 2020-2026年上游行业发展趋势

#### 7.2.4 上游供给对家居直播行业的影响

### 7.3 家居直播下游行业分析

#### 7.3.1 家居直播下游行业分布

#### 7.3.2 2015-2019年下游行业发展现状

#### 7.3.3 2020-2026年下游行业发展趋势

#### 7.3.4 下游需求对家居直播行业的影响

## 第八章 我国家居直播行业渠道分析及策略

### 8.1 家居直播行业渠道分析

#### 8.1.1 渠道形式及对比

#### 8.1.2 各类渠道对家居直播行业的影响

#### 8.1.3 主要家居直播企业渠道策略研究

#### 8.1.4 各区域主要代理商情况

### 8.2 家居直播行业用户分析

#### 8.2.1 用户认知程度分析

#### 8.2.2 用户需求特点分析

#### 8.2.3 用户购买途径分析

### 8.3 家居直播行业营销策略分析

#### 8.3.1 中国家居直播营销概况

#### 8.3.2 家居直播营销策略探讨

#### 8.3.3 家居直播营销发展趋势

## 第九章 我国家居直播行业竞争形势及策略

### 9.1 行业总体市场竞争状况分析

#### 9.1.1 家居直播行业竞争结构分析

- (1) 现有企业间竞争
- (2) 潜在进入者分析
- (3) 替代品威胁分析
- (4) 供应商议价能力
- (5) 客户议价能力
- (6) 竞争结构特点总结
- 9.1.2 家居直播行业企业间竞争格局分析
- 9.1.3 家居直播行业集中度分析
- 9.1.4 家居直播行业SWOT分析
- 9.2 中国家居直播行业竞争格局综述
- 9.2.1 家居直播行业竞争概况
  - (1) 中国家居直播行业竞争格局
  - (2) 家居直播行业未来竞争格局和特点
  - (3) 家居直播市场进入及竞争对手分析
- 9.2.2 中国家居直播行业竞争力分析
  - (1) 我国家居直播行业竞争力剖析
  - (2) 我国家居直播企业市场竞争的优势
  - (3) 国内家居直播企业竞争能力提升途径
- 9.2.3 家居直播市场竞争策略分析
- 第十章 家居直播行业领先企业经营形势分析
- 10.1 淘宝直播
  - 10.1.1 企业概况
  - 10.1.2 企业优势分析
  - 10.1.3 产品/服务特色
  - 10.1.4 公司经营状况
  - 10.1.5 公司发展规划
- 10.2 京东直播
  - 10.2.1 企业概况
  - 10.2.2 企业优势分析
  - 10.2.3 产品/服务特色
  - 10.2.4 公司经营状况
  - 10.2.5 公司发展规划
- 10.3 微信小程序直播
  - 10.3.1 企业概况
  - 10.3.2 企业优势分析

10.3.3 产品/服务特色

10.3.4 公司经营状况

10.3.5 公司发展规划

10.4 抖音直播

10.4.1 企业概况

10.4.2 企业优势分析

10.4.3 产品/服务特色

10.4.4 公司经营状况

10.4.5 公司发展规划

10.5 快手

10.5.1 企业概况

10.5.2 企业优势分析

10.5.3 产品/服务特色

10.5.4 公司经营状况

10.5.5 公司发展规划

第十一章 2020-2026年家居直播行业投资前景

11.1 2020-2026年家居直播市场发展前景

11.1.1 2020-2026年家居直播市场发展潜力

11.1.2 2020-2026年家居直播市场发展前景展望

11.1.3 2020-2026年家居直播细分行业发展前景分析

11.2 2020-2026年家居直播市场发展趋势预测

11.2.1 2020-2026年家居直播行业发展趋势

11.2.2 2020-2026年家居直播市场规模预测

11.2.3 2020-2026年家居直播行业应用趋势预测

11.2.4 2020-2026年细分市场发展趋势预测

11.3 2020-2026年中国家居直播行业供需预测

11.3.1 2020-2026年中国家居直播行业供给预测

11.3.2 2020-2026年中国家居直播行业需求预测

11.3.3 2020-2026年中国家居直播供需平衡预测

11.4 影响企业生产与经营的关键趋势

11.4.1 市场整合成长趋势

11.4.2 需求变化趋势及新的商业机遇预测

11.4.3 企业区域市场拓展的趋势

11.4.4 科研开发趋势及替代技术进展

11.4.5 影响企业销售与服务方式的关键趋势

## 第十二章 2020-2026年家居直播行业投资机会与风险

### 12.1 家居直播行业投融资情况

#### 12.1.1 行业资金渠道分析

#### 12.1.2 固定资产投资分析

#### 12.1.3 兼并重组情况分析

### 12.2 2020-2026年家居直播行业投资机会

#### 12.2.1 产业链投资机会

#### 12.2.2 细分市场投资机会

#### 12.2.3 重点区域投资机会

### 12.3 2020-2026年家居直播行业投资风险及防范

#### 12.3.1 政策风险及防范

#### 12.3.2 技术风险及防范

#### 12.3.3 供求风险及防范

#### 12.3.4 宏观经济波动风险及防范

#### 12.3.5 关联产业风险及防范

#### 12.3.6 产品结构风险及防范

#### 12.3.7 其他风险及防范

## 第十三章 家居直播行业投资战略研究

### 13.1 家居直播行业发展战略研究

#### 13.1.1 战略综合规划

#### 13.1.2 技术开发战略

#### 13.1.3 业务组合战略

#### 13.1.4 区域战略规划

#### 13.1.5 产业战略规划

#### 13.1.6 营销品牌战略

#### 13.1.7 竞争战略规划

### 13.2 对我国家居直播品牌的战略思考

#### 13.2.1 家居直播品牌的重要性

#### 13.2.2 家居直播实施品牌战略的意义

#### 13.2.3 家居直播企业品牌的现状分析

#### 13.2.4 我国家居直播企业的品牌战略

#### 13.2.5 家居直播品牌战略管理的策略

### 13.3 家居直播经营策略分析

#### 13.3.1 家居直播市场细分策略

#### 13.3.2 家居直播市场创新策略

13.3.3 品牌定位与品类规划

13.3.4 家居直播新产品差异化战略

13.4 家居直播行业投资战略研究

13.4.1 2019年家居直播行业投资战略

13.4.2 2020-2026年家居直播行业投资战略

13.4.3 2020-2026年细分行业投资战略

第十四章 研究结论及投资建议 (ZY KT)

14.1 家居直播行业研究结论

14.2 家居直播行业投资价值评估

14.3 家居直播行业投资建议

14.3.1 行业发展策略建议

14.3.2 行业投资方向建议

14.3.3 行业投资方式建议 (ZY KT)

详细请访问：<https://www.chyxx.com/research/202006/877094.html>