# 2020-2026年中国互联网+集成灶行业产销情况分析及投资战略分析报告

报告大纲

智研咨询 www.chyxx.com

# 一、报告简介

智研咨询发布的《2020-2026年中国互联网+集成灶行业产销情况分析及投资战略分析报告》涵盖行业最新数据,市场热点,政策规划,竞争情报,市场前景预测,投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据,以及我中心对本行业的实地调研,结合了行业所处的环境,从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址: https://www.chyxx.com/research/201911/809567.html

报告价格: 电子版: 9800元 纸介版: 9800元 电子和纸介版: 10000元

订购电话: 010-60343812、010-60343813、400-600-8596、400-700-9383

电子邮箱: sales@chyxx.com

联系人: 刘老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

# 二、报告目录及图表目录

目前,中国集成灶行业正处于行业发展的成长期,在2018年中国整体经济放缓的背景下,中国集成灶市场规模持续走高,呈现出一片繁荣景象。2018年中国集成灶的销量达到174.8万台,同比增长38.0%;2018年中国集成灶销售额129.2亿元,同比增长43.9%。2015-2018年中国集成灶市场零售额及零售量情况

智研咨询发布的《2020-2026年中国互联网+集成灶行业产销情况分析及投资战略分析报告》共八章。首先介绍了中国互联网+集成灶行业市场发展环境、互联网+集成灶整体运行态势等,接着分析了中国互联网+集成灶行业市场运行的现状,然后介绍了互联网+集成灶市场竞争格局。随后,报告对互联网+集成灶做了重点企业经营状况分析,最后分析了中国互联网+集成灶行业发展趋势与投资预测。您若想对互联网+集成灶产业有个系统的了解或者想投资中国互联网+集成灶行业,本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

## 报告目录:

第一章 电子商务与"互联网+"

第一节 电子商务发展分析

- 一、电子商务基本定义
- 二、电子商务发展阶段
- 三、电子商务基本特征
- 四、电子商务支撑环境
- 五、电子商务基本模式
- 六、电子商务规模分析

第二节 "互联网+"的相关概述

- 一、"互联网+"的提出
- 二、"互联网+"的内涵
- 三、"互联网+"的发展
- 四、"互联网+"的评价
- 五、"互联网+"的趋势
- 第二章 互联网环境下集成灶行业的机会与挑战
- 第一节 2019年中国互联网环境分析
- 一、网民基本情况分析

- (一)总体网民规模分析
- (二)分省网民规模分析
- (三) 手机网民规模分析
- (四)网民属性结构分析
- 二、网民互联网应用状况
- (一)信息获取情况分析
- (二)商务交易发展情况
- (三)交流沟通现状分析
- (四)网络娱乐应用分析

第二节 互联网环境下集成灶行业的机会与挑战

- 一、互联网时代行业大环境的变化
- 二、互联网直击传统行业消费痛点
- 三、互联网助力企业开拓市场
- 四、电商成为传统企业突破口

第三节 互联网集成灶行业的改造与重构

- 一、互联网重构行业的供应链格局
- 二、互联网改变生产厂商营销模式
- 三、互联网导致行业利益重新分配
- 四、互联网改变行业未来竞争格局

第四节 集成灶与互联网融合创新机会孕育

- 一、电商政策变化趋势分析
- 二、电子商务消费环境趋势分析
- 三、互联网技术对行业支撑作用
- 四、电商黄金发展期机遇分析
- 第三章 集成灶所属行业发展现状分析
- 第一节 集成灶所属行业发展现状分析
- 一、集成灶行业产业政策分析
- 二、集成灶行业发展现状分析

目前集成灶业传统的流通模式为"厂家-经销商-消费者",即消费者只能被动地购买厂家生产的商品,而厂家也无法明了消费者的具体需求。特别是现在步入了互联网的时代,厂家可以完完全全的明白消费者究竟需要什么,建立起一个与消费者沟通的平台才能在供过于求的时代中跑出来,要明晰消费者对商品的实际需求,进而促进上游供应商研发制造适销对路的产品推向市场。

以浙江美大(13.950, -0.03, -0.21%)为例,浙江美大结合厨电和集成灶行业的发展趋向和市场需求,一方面继续做好对集成灶技术和产品的升级开发和投产,成功开发了大功率燃烧

器等多项核心技术,使产品性能再度升华,特别是产品的热负荷在原来的基础上提升了25%以上;

同时通过结构优化升级,产品实现了模块化,满足不同的消费群体。新研发的新品集成灶相继量产并投放市场,赢得了市场的高度认可和青睐,引领消费潮流,成为浙江美大的主流热销产品,实现了良好的销售。在此基础上,浙江美大针对电商渠道和工程渠道的市场特征和消费需求,开发了专供电商渠道和工程渠道的系列新产品,实现了线上与线下的差异化销售,进一步丰富产品结构,扩大产品矩阵,满足了不同消费群体的需求。

2018年中国线上带蒸箱款集成灶销售额占比

- 三、集成灶行业主要企业分析
- 四、集成灶行业市场规模分析
- 第二节 集成灶所属行业市场前景分析
- 一、集成灶行业发展机遇分析
- 二、集成灶行业市场规模预测
- 三、集成灶行业发展前景分析

第四章 集成灶所属行业市场规模与电商未来空间预测

- 第一节 集成灶电商所属行业市场规模与渗透率
- 一、集成灶电商总体开展情况
- 二、集成灶电商交易规模分析
- 三、集成灶电商渠道渗透率分析
- 第二节 集成灶电商所属行业盈利能力分析
- 一、集成灶电子商务发展有利因素
- 二、集成灶电子商务发展制约因素
- 三、集成灶电商所属行业经营成本分析
- 四、集成灶电商所属行业盈利模式分析
- 五、集成灶电商所属行业盈利水平分析
- 第三节 电商行业未来前景及趋势预测
- 一、集成灶电商行业市场空间测算
- 二、集成灶电商市场规模预测分析
- 三、集成灶电商发展趋势预测分析
- 第五章 集成灶企业互联网战略体系构建及平台选择
- 第一节 集成灶企业转型电商构建分析
- 一、集成灶电子商务关键环节分析
- (一)产品采购与组织
- (二)电商网站建设

- (三)网站品牌建设及营销
- (四)服务及物流配送体系
- (五)网站增值服务
- 二、集成灶企业电子商务网站构建
- (一)网站域名申请
- (二)网站运行模式
- (三)网站开发规划
- (四)网站需求规划

第二节 集成灶企业转型电商发展途径

- 一、电商B2B发展模式
- 二、电商B2C发展模式
- 三、电商C2C发展模式
- 四、电商O2O发展模式

第三节 集成灶企业转型电商平台选择分析

- 一、集成灶企业电商建设模式
- 二、自建商城网店平台
- (一)自建商城概况分析
- (二)自建商城优势分析
- 三、借助第三方网购平台
- (一)电商平台的优劣势
- (二)电商平台盈利模式
- 四、电商服务外包模式分析
- (一)电商服务外包的优势
- (二)电商服务外包可行性
- (三)电商服务外包前景
- 五、集成灶企业电商平台选择策略

第六章 集成灶行业电子商务运营模式分析

- 第一节 集成灶电子商务B2B模式分析
- 一、集成灶电子商务B2B市场概况
- 二、集成灶电子商务B2B盈利模式
- 三、集成灶电子商务B2B运营模式
- 四、集成灶电子商务B2B的供应链

第二节 集成灶电子商务B2C模式分析

- 一、集成灶电子商务B2C市场概况
- 二、集成灶电子商务B2C市场规模

- 三、集成灶电子商务B2C盈利模式
- 四、集成灶电子商务B2C物流模式
- 五、集成灶电商B2C物流模式选择

第三节 集成灶电子商务C2C模式分析

- 一、集成灶电子商务C2C市场概况
- 二、集成灶电子商务C2C盈利模式
- 三、集成灶电子商务C2C信用体系
- 四、集成灶电子商务C2C物流特征
- 五、重点C2C电商企业发展分析

第四节 集成灶电子商务O2O模式分析

- 一、集成灶电子商务O2O市场概况
- 二、集成灶电子商务O2O优势分析
- 三、集成灶电子商务O2O营销模式
- 四、集成灶电子商务O2O潜在风险

第七章 集成灶主流网站平台比较及企业入驻选择

## 第一节 网站A

- 一、网站发展基本概述
- 二、网站用户特征分析
- 三、网站覆盖人数分析
- 四、网站访问次数分析
- 五、网站发展策略分析

# 第二节 网站B

- 一、网站发展基本概述
- 二、网站用户特征分析
- 三、网站覆盖人数分析
- 四、网站访问次数分析
- 五、网站发展策略分析

#### 第三节 网站C

- 一、网站发展基本概述
- 二、网站用户特征分析
- 三、网站覆盖人数分析
- 四、网站访问次数分析
- 五、网站发展策略分析

# 第四节 网站D

一、网站发展基本概述

- 二、网站用户特征分析
- 三、网站覆盖人数分析
- 四、网站访问次数分析
- 五、网站发展策略分析

## 第五节 网站E

- 一、网站发展基本概述
- 二、网站用户特征分析
- 三、网站覆盖人数分析
- 四、网站访问次数分析
- 五、网站发展策略分析

第八章 集成灶企业进入互联网领域投资策略分析(ZY GXH)

第一节 集成灶企业电子商务市场投资要素

- 一、企业自身发展阶段的认知分析
- 二、企业开展电子商务目标的确定
- 三、企业电子商务发展的认知确定
- 四、企业转型电子商务的困境分析

第二节 集成灶企业转型电商物流投资分析

- 一、集成灶企业电商自建物流分析
- (一)电商自建物流的优势分析
- (二)电商自建物流的负面影响
- 二、集成灶企业电商外包物流分析(ZY GXH)

第三节 集成灶企业电商市场策略分析

## 图表目录(部分):

图表 2015-2019年中国网民规模及互联网普及率

图表 2015-2019年中国网民各类网络应用的使用率

图表 2015-2019年中国网民各类手机网络应用的使用率

图表 2015-2019年我国网络零售市场交易规模

图表 2015-2019年我国移动网民规模及增长速度

图表 移动端网购增长仍处爆发阶段

图表 移动端网购占比大幅提升

图表 传统集成灶消费存在的"痛点"

图表 集成灶电子商务重构供应链流程

图表 中国电商相关政策汇总

图表 2015-2019年集成灶电商交易规模趋势图

图表 2015-2019年集成灶电商市场渗透率趋势图

图表 2020-2026年集成灶电商交易规模预测趋势图图表 2020-2026年集成灶电商市场渗透率预测趋势图更多图表见正文......

详细请访问: https://www.chyxx.com/research/201911/809567.html